台灣口腔生物科技暨醫療器材產業發展促進協會

2014 年電子週報

日期:09月21日~09月27日

(一) 三到合一 微創手術變簡單

2014/09/22

經濟日報

記者黃文奇報導

微創手術變得更聰明了。工研院開發出「穿戴裝置與凌空觸控(Air Touch)」的微創手術輔助設備,名為「內視鏡手術直視型顯示器」(ESDV),醫師將可以透過微創手術頭盔的協助,直接「直視」病灶與病患的變化,而這個設備還能同步凌空感應醫師的手勢,達到「醫師、手術刀合一」的境界,可提升開刀效率、縮短手術時間,最重要是降低醫師在手術過程中的疲累。

這套台灣開發的內視鏡手術直視型顯示器,已經在秀傳醫院進行動物試驗階段。近期,專門生產內視鏡手術機台的德國廠商 Karl Storz,已經表達對這個超酷顯示器的興趣,未來商品只要通過美國食品藥物管理局(FDA)認證,即能隨內視鏡手術機台出貨。

隨著全球人口結構逐漸邁入高齡化社會,以通信、電腦科技為基礎的遠距醫療,已經成為各國極力發展的新興產業,尤其隨著穿戴式裝置興起之後,更可以擴大遠端照護的應用範圍,所以根據工研院 IEK 統計數據,光是美國市場在 2014 年衍生的商機便高達 3.37 億美元。

由於 Air Touch 市場可觀,工研院原想切入消費市場,後來經秀傳醫院提出結合內視鏡手術的構想,研究團隊才評估、開發,目前已經有第二代產品 ITRI RD-100 問世。

這個媲美好萊塢電影《關鍵報告》的未來觸控科技,不僅獲得全球百大科技研發獎(R&D 100 Awards)的肯定,也結合內視鏡手術直視型顯示器,同時具備前瞻與實用性。

Air Touch 最大的特色,在使用者戴上專用頭盔之後,能於眼前 40 公分處看到等同於 10 吋大的虛擬螢幕,顯示器上的感測器可精確感測手勢變化與空間位置,讓使用者能用手與影像進行觸控互動,實現虛擬螢幕與手勢互動的概念。

過去的微創手術,醫師必須緊盯手術床正前方或側面的大型螢幕,還得隨時 低頭觀察病人的生理狀況,容易造成手術時間過長與脖子、肩膀不適的問題。

未來,有了內視鏡手術直視型顯示器,醫師只透過 Air Touch、運用手勢,

即可切換該顯示器「透明無影像、透明有影像、不透明有影像」三種使用模式,再也不用受連續抬頭、轉頭之苦。

目前內視鏡手術直視型顯示器已經在秀傳醫院微創中心進行臨床實驗,主要是使用於動物手術上,多數醫師使用過後都表示沒有適應上的問題,甚至還可縮短微創手術所需的時間。不少醫師表示使用 ITRI RD-100 的感覺,很接近操作達文西機器人醫療手臂,幾乎不需要太多學習的時間,也非常符合微創手術的需求。

在工研院的規畫中,除了持續修正內視鏡手術直視型顯示器的細部功能與外觀之外,也會加入以視感控制內視鏡夾持機器手臂運作的功能,讓設備能跟隨主刀醫生的頭眼部轉動或手勢而調整內視鏡視角,達到眼到、手到、心到合一的境界。

(二) 下一步…聚焦長照輔具醫材

2014/09/22

經濟日報

記者黃文奇報導

科技政委蔣丙煌表示,生技起飛方案將告一段落,近期將研擬新一階段生技 產業政策推動項目,下一步將聚焦長照領域的有關應用,如高階輔具、照護醫材, 另外國家型疫苗計畫也將是研議項目。

蔣丙煌表示,行政院於 2012 年繼「生技起飛鑽石行動方案」後,再度重整 推出生技起飛方案,計畫時間從 2012 年到 2014 年為止,明年正式落幕,因此行 政院正思考在這個計畫結束後,生技產業政策下一個焦點。

目前研擬的大方向,蔣丙煌表示,既有的「新藥、醫材、醫管」等重點不變, 另外也將檢視與討論研究,生技政策必須擴大一些,例如醫材領域將要因應老齡 化人口,未來「照顧」增加的需求。

據統計,老年人生命的最後十年,需要的生活品質也要提高,必須依賴很多 照顧,其中「輔具」扮演很大的角色,但過去政府政策並沒有著墨太多。

蔣丙煌表示,未來政府推動產業方案,也必須關心社會與人民的需求。

輔具從拐杖、輪椅都是,蔣丙煌舉例說明,甚至連科幻電影中主角穿戴的輔助設備,這樣的高階智能輔具,台灣正好有ICT的優勢可以開發。

另外,台灣過去也沒有認真著墨「疫苗」產業化的思考,近期,科技會報辦公室也將研擬提案討論,希望學習先進國家的做法,進一步思考把「疫苗產業化」,甚至,不排除重點扶植疫苗廠。

(三) 商之器行動醫療產品獲 FDA 認證

2014/09/22

工商時報

記者鄭淑芳報導

(中央社記者羅秀文台北 2014 年 9 月 22 日電) 商之器(8409)今天宣布,旗下行動醫療影像軟體 iDO Viewer,上周獲得美國食品藥物管理局(FDA)第二級醫療器材(Class II)核准,在全球行動醫療趨勢下,有助拓展國際市場。

行動醫療目前在全球已有多種不同服務模式,但過去對於診療應用並無明確 法規規範。美國 FDA 非常重視醫療軟體的監管與上市前的規範,尤其針對新興 行動醫療軟體,須能在使用安全與風險責任下,兼顧醫療安全與診斷上的創新。 FDA 亦於 2013 年 9 月發布管理規範與上市前認證,確保行動醫療軟體的安全與 有效性。

國內醫療資訊業者商之器多年來致力於行動醫療軟體的開發與應用,研發團 隊運用獨家影像串流技術,同步整合雲端與行動裝置,提供醫師進行診斷,率先 通過美國 FDA 認證。

商之器協理張曜吉表示,醫療行為分秒必爭,醫療軟體本身必須更強調「速度」、「精確」、「效率」,才能讓醫師放心使用,降低醫療風險、提升醫療品質。 行動醫療環境日趨成熟,透過法規的明確化及認證,商之器在行動醫療領域將獲得更有利的競爭地位。

根據調查,全球行動醫療市場規模 2011 年約達 7.2 億美元,預估至 2016 年整體市場規模將達到 110 億美元,年複合成長率達 72%。

(四) 佳世達 發動雙引擎衝獲利

2014/09/22

經濟日報

記者何佩儒報導

佳世達總經理陳其宏表示,佳世達電子本業朝高毛利領域耕耘有成,獲利明 顯改善,業外積極進軍利基性更強的醫療產業,旗下的明基三豐今年就會成為全 台前十大醫材廠,可望挹注獲利。

陳其宏指出,全球醫療器材產業年產值約3,000億美元(約新台幣9兆元),並持續成長中,佳世達要持續找新機會,近期規劃切入商機龐大的洗腎相關產品,並且要以大聯盟的概念,進行醫材產業上下游整合,藉由集團既有品牌優勢,打開產品出海口,帶動產業升級。

佳世達進軍醫療領域態度積極,陸續併購明基三豐、怡安醫材,今年還新增一家孫公司—明基口腔醫材,並且集結同為明基友達集團的明基材等,打造集團進軍醫療產業的黃金組合。

佳世達在本業轉佳、業外醫療布局成果展現帶動下,去年每股純益 0.36 元,終結連續兩年虧損的情況;今年上半獲利表現更加出色,每股純益 0.57 元,超過去年全年總和。

陳其宏身兼明基三豐董事長,他強調,未來將協助更多醫材廠整合資源,以 佳世達已有的品牌基礎、研發製造優勢,及廣布各國的通路,打開產品出海口。 以下是訪談紀要:

陳其宏小檔案	
項目	内容
年齡	53歲(1961年生)
學歷	政治大學企管碩士、 美國Thunderbird 國際企業管理碩士、成功大學電機工程系
現職	佳世達總經理、 明基三豐董事長
經歷	明基電通產品技術中 心總經理、怡安醫材 董事長



佳世達總經理陳其宏

陳其宏談話重點	
項目	内容
本業獲利 改善	持續優化現有產品線,朝高階、高毛利產品 邁進
醫療產業 整合	以大聯盟觀念,協助醫材業者打開產品出海 口,進行上下游整合
未來產品 策略	要確定產品能賣、有通路,能賣多少才投入 多少
手機市場	重新思考回來的策略及定位,要透過差異化 爭取市場
人才	像接力賽一樣,要把對的人放在適合的棒數

問:醫療領域是佳世達轉型契機,為何有這樣轉變?

答:明基友達集團 1992 年進軍大陸蘇州從事製造業,也是首家進入長三角

的台商,集團很快地在當地成為指標企業。

六年前,蘇州官方邀請我們在當地設立醫院,對明基友達來說,醫院是個完 全陌生的產業,但集團董事長李焜耀認為,身為品牌廠,要與所有終端用戶有互 動,因此覺得這應該是個機會。 明基友達在蘇州落腳多年,就品牌長期發展來看,成立醫院可與當地有所互動,傳達集團好的服務與品質,另一個考量也是希望回饋社會,因此決定設立醫院。

從明基醫院開始,集團跨入了醫療市場,四年前併購明基三豐後,才陸續往 上游發展,開始布局醫材產業。至於開發超音波產品,則是串連集團醫療資源的 開端。

問:佳世達從資通訊領域跨入醫療,過程有何甘苦?

答:對於我們來說,醫療產業是個全新且思考邏輯完全不同的產業。在資通 訊產業,主要從技術出發,研究開發出新的產品、進入量產、尋找通路,而且大 多數的資訊產品,同一種產品幾乎都可以賣到全世界,生產規模也容易放大。

醫療產業卻會因國家的不同,有不同的規定,甚至在同一個國家內,不同的 州或省分,對於醫療產品的證照要求也會有差異,而且取得證照的時間通常都不 短。

這是一段辛苦的歷程,但全球醫療器材產業目前每年的產值約3,000億美元,而且還持續成長,相當吸引人,佳世達會繼續努力下去。

明其方逹隼團

醫療產業布局		
公司	專長項目	
佳世達	遠距健康照護管理、影像診斷 醫療器材,並轉投資明基醫院	
明基材	醫美產品、隱形眼鏡	
明基三豐	醫療設備及耗材製造與行銷	
怡安	醫療耗材製造	
明基口腔 醫材	3D植牙整合服務	

資料來源:明基友達集團、公開資訊觀測站 何佩儒/製表



註:2014年為上半年數據。

經濟日報

問:未來集團在醫療產業如何分工?

答:明基三豐經營通路多年,未來仍將以通路業務為主。至於大規模的研發 製造,由佳世達進行資源整合;友達是以零組件供應為主;明基與三豐未來會在 通路方面合作。

之前佳世達已結合明基電通、明基三豐、明基材,一起投入醫療器材開發,包括推出將高階醫療影像技術,結合智慧手持通訊傳輸即時影像的技術,適用於遠距醫療及緊急救護環境,自主研發多通道超音波成像運算技術、超音波影像技術等。

另外,我們也正評估切入洗腎相關產品,因為其難度與門檻更高,已找技術 夥伴合作,希望打破技術僵局。

洗腎在已開發國家或是台灣有健保制度,才得以普及;在許多開發中國家, 洗腎是相當昂貴的醫療。預料因環境汙染、食物等藥物殘留問題,需求會持續增 加。

在研發人力上,佳世達希望到今年底,醫療研發人員達到 100 人,其中一半是從原研發團隊轉任,另一半是外尋醫療領域的研發人員。

問:未來在醫療產業的發展策略?

答:過去賣電子產品是先研發、生產,再來找通路,在醫療產業,我們的策略是「能賣多少才投入多少」。

醫療產業市場很大,有些產品看起來進入門檻似乎也不高,最難的是在如何 賣以及賣給誰?因此佳世達的策略,不管是併購或找合作夥伴,要先做通路,確 定產品有出海口,瞭解產業的 Know-how,有手感才賣。

我希望變成大聯盟的概念,協助業界打開產品的出海口,因為台灣有很多醫 材公司,只要結合其多年經驗,明基有品牌、通路的影響力及全球市場的基礎, 將可做上、下游的整合。

台灣醫材業者大多規模不大,營收超過10億元,就可以進入前十大。四年前佳世達進入明基三豐董事會時,明基三豐的營業額約4億元,今年目標要突破10億元,希望成台灣前十大醫材廠。

問:本業獲利如何持續改善?

答:佳世達上半年每股純益 0.57 元,超過去年全年獲利表現。今年以來, 本業方面積極優化現有產品線,包括顯示器出貨、強化高端及精密產品出貨,如 高階工作站、需要精準調校的電競用顯示器,甚至醫療用高階顯示器,朝高毛利 市場邁進。

另外,投影機的出貨也增加三成到四成。目前與個人電腦相關營收占比已降 到 44%以下,預計年底將再降到四成左右。

第1季產能受限農曆年假期,工作天數少,為傳統淡季;第2季客戶開始拉 貨,因此佳世達第2季每股純益衝上0.42元,不僅本業有所改善,業外也開始 有所貢獻。隨醫療產業布局逐步開花結果,獲利會持續上揚。

問:股東會時提到要將提高集團在台灣製造(MIT)比重,目前的進度如何? 答:在醫療產業部分,目前都100%在台灣製造,因為醫療產品在台灣製造 (MIT)與在大陸製造(MIC)會有很大的價差。

尤其醫療產業主要是技術密集,同時要求高度品質控管的產業,因此會以台灣製造為主。現在也規劃在台中建立醫療耗材製造基地,預計明年底加入生產行列。

問:明基友達集團投入手機研發多年,未來在手機市場有何計畫?

答:明基友達集團花了許多資源投入手機研發,也有自己的品牌,現在要重新思考在市場的定位。

因為手機會整合許多應用及使用者行為,手機也是改變人們生活型態不可或 缺的裝置。目前佳世達還維持三、四百人的手機研發團隊,但要思考重新回到手 機市場的策略,希望能開發差異化的產品。

我相信在手機市場,一定還有未被滿足的需求。佳世達不會去找大眾化的產品,而是要找特定族群的需求,希望做精、做細、做到好。

同時,每個市場的特性不同,佳世達的策略是「一個國家一個國家慢慢經營」。

(五) 商之器行動醫療獲美認證 將展身手

2014/09/23

聯合晚報

記者徐睦鈞報導

上櫃生技股商之器科技(8409)今宣布,旗下行動醫療影像軟體 iDO Viewer, 上周已獲得美國 FDA(食品藥物管理局)Class II(第二級醫療器材)核准通過,未來 將在各國開始拓展行動醫療方案。

行動醫療目前在全球已有多種不同服務模式,但過去並無明確法規規範在診療上的應用。美國 FDA 非常重視醫療軟體的監管與上市前的規範,尤其針對新興行動醫療軟體,須能在使用安全與風險責任下,兼顧醫療安全與診斷上的創新。FDA 亦於 2013 年 9 月發布管理規範與上市前認證,以確保行動醫療軟體的安全與有效性。

商之器協理張曜吉表示,該公司致力於行動醫療軟體的開發與應用,研發團 隊運用獨家影像串流技術,並同步整合雲端與行動裝置,提供醫師進行診斷,並 率先透過美國 FDA 認證,以求符合國際法律規範。

他指出,全球行動醫療市場規模於 2011 年約達 7.2 億美元,預估至 2016 年整體市場規模將可達到 110 億美金,年複合成長率高達 72%。行動醫療已成為未來醫療發展新趨勢,不僅打破時間與場域的限制,也讓醫療服務有重大突破。在行動醫療環境日趨成熟之下,透過法規的明確化及認證,讓商之器在行動醫療領域中占有優勢,亦可獲得更有利的競爭地位。

商之器截至今年上半年,每股虧損為1.5元。

(六) Si2C 轉型 要當生技工研院

2014/09/23

經濟日報

記者黃文奇報導

Si2C 拚轉型,邁向「大台灣生技廠」概念。生技整合育成中心(Si2C)昨(22)日舉行「蘇懷仁追思暨新進度發表會」,行政院官員昨日表示,未來Si2C將研擬轉型為行政院法人單位,並成立四到五人的委員會,以「大台灣生技公司」概念打造生技工研院。

蘇懷仁追思會昨日舉行,包括馬英九總統、中央研究院院長翁啟惠、科技政 委暨科技會報副召集人蔣丙煌也到場致意,馬總統致詞時,因懷念老同學蘇懷仁 情切,還一度哽咽。

Si2C 是蘇懷仁所提出,在 2008 年行政院生技產業策略諮議會議(BTC)中做成決議,由行政院在 2011 年 11 月正式成立,並由蘇懷仁擔任第一屆的首席顧問。

Si2C 昨日發表最新進度,該中心醫務長陳恆德表示,已經篩選百案、成功輔導六個案源獲得補助,包括抗B型肝炎、乳癌、肺癌、肝癌、罕見疾病等適應症,希望借此告慰蘇懷仁。

雖然 Si2C 進度令人欣慰,但各界仍聚焦該中心的定位與新任首席顧問的問題。對於定位,科技會報昨日表示,近期行政院積極研議,不排除先讓該中心轉型為「行政院旗下的法人單位」,如生技中心、國研院甚至工研院的定位。

科技會報說,該案將先在近期召開的行政院 BTC 會議中提案討論,若情況順利,最快明年完成轉型。不過,若轉型成功則 Si2C 的領導者,也將從首席顧問制改為「委員會制」,將有四到五位諮議委員,雖然屆時也將選出主任委員,但中心各項決議都將透過委員會表決才能定案。

在預算方面,科技會報說,近期行政院已經完成 Si2C 下個年度的預算 4,000 萬元,暫時沒有斷炊之虞。

(七) Si2C 潛力新秀出列

2014/09/23 中時電子報

記者杜蕙蓉報導

台灣生技整合育成中心(Si2C)經過2年盤點案源和產業價值鏈分析,初步 篩選出肝癌、肺癌等6項醫藥及骨科、複合醫材等9項醫材具研發能量特色,在 亞太地區有領先機會。

醫務長陳恆德表示,首席顧問蘇懷仁博士雖於日前辭世,令產官學研各界同感震驚與不捨。而他帶領 Si2C 團隊已篩選了百餘件國內外醫藥及醫材領域案源,挑選出有潛力案源進行整備及育成輔導並有數件已取得政府資金的補助。

陳恆德表示,新藥部分目前已有6件取得專案補助,2年半規畫預算是2.3 億元,除中裕的新藥蛋白脢抑制劑之長效針劑、東生華的治療骨質疏鬆症胜生物 相似藥物外,還有育苗計畫所補助的台大及陽明團隊合作研發晚期肝癌治療新 藥,及高醫大團隊近視預防新藥開發。

醫材部分,包括成功輔導二家醫材新創公司,分別為台大研究團隊所創立的 善醫生技,開發可分解之新穎人工神經導管,是台灣首家神經再生生醫材料公司;另一家則是由成大研究團隊所創立的巧醫生技,開發齒顎整形客製化手術醫 材。

而鏡鈦科技結合微創手術與導航技術,開發國內 C-arm 影像輔助骨科手術用導航系統;也已通過經濟部 A+企業創新研發淬鍊計畫審查,即將進入產品開發的里程碑。

另外經 Si2C 團隊篩選與育成輔導之潛力案源還有:與生技醫藥國家型計畫 共同輔導,由衛福部國家中醫藥研究所、中研院、台大與生技中心共同合作的杭 丁頓氏症新機轉的孤兒藥新藥開發;陽明大學研發之髓腔內骨釘定位孔導引裝 置;成功大學開發之舒感電漿活膚儀;秀傳醫院結合國內電子半導體及光學技術 所開發之超輕型手術用數位立體顯微鏡。

陳恆德表示,Si2C 最重要的角色是從學研界尋找案源,做為和產業界接軌, 目前雖有政府的經費補助,但在扶持成立公司,角色尚不清楚,因此,目前也和 相關單位極力協調定位,希望能建構符合台灣生醫成果商品化需求的在地化培育 環境,以培育在地生醫產品開發人才及推動學研成果產業化,厚植台灣生醫產業 能量。

(八) 生醫投資熱 杜邦加碼 53 億

2014/09/23

經濟日報

記者蘇珮儀報導

經濟部投審會昨(22)日通過三件醫藥生技業投資案,申請主體涵蓋台廠、 外資與陸資,總計多達新台幣 61 億元。

其中,美商杜邦重磅投資台灣杜邦達 53 億元,顯示出台灣醫藥生技市場景 氣熱度。

投審會昨共計核准及核備僑外投資案三件,約2億美元;陸資投資案兩件,約5,293萬美元;對外投資一件,約20億美元;對中國大陸投資六件,約8億美元。

僑外資投資方面,世界排名第二大的美國化工公司杜邦,大筆砸下新台幣 53 億元投資台灣分公司,從事經營醫療器材批發及農藥批發零售業務。投審會 官員表示,杜邦看好台灣醫藥生技發產前景,將近幾年的累積盈餘投注在台灣市 場。

永豐餘集團旗下太景醫藥研發控股公司,申請匯入新台幣 5.6 億元等值的外幣作為股本投資,增資國內太景生物科技公司,從事經營西藥批發及零售等業務。

陸資來台投資方面,知名上海民企復星集團旗下的上海復宏漢霖生物技術公司,獲准以新台幣 2.4 億元,增資國內事業漢霖生技股份有限公司,從事經營生物技術及研究發展服務業務。據了解,復星集團自 2012 年以 3.6 億元入股維格餅家後,一直對台灣市場表現出濃厚興趣,近期終於再有實際進展。

台積電的投資案金額最大,該公司申請以自有外匯匯出 20 億美元,對外投資子公司英屬維京群島 TSMC GLOBAL LTD.,以多角化經營,投資其他非本業活動。

另外,據經濟部投審會統計,由於服貿卡關,今年前八月陸資來台投資仍顯低迷,金額年減25.15%,預計全年最佳也僅能逼近去年金額。

同期僑外投資金額衰退幅度減緩,年減2.55%,預期今年全年僑外投資金額可望正成長。

(九) 商之器國際醫療認證 大突破

2014/09/25

工商時報

記者利漢民報導

商之器科技(8409)旗下行動醫療影像軟體 iDO Viewer,甫與上周獲得美國FDA(食品藥物管理局)Class II(第二級醫療器材)核准通過,未來將在各國開始拓展行動化醫療方案。在全球行動醫療趨勢下,勢必將讓台灣醫療產業,成為高水準及高服務品質的可靠保證。

行動醫療目前在全球已有多種不同服務模式,但過去並無明確法規規範在診療上的應用。美國 FDA 非常重視醫療軟體的監管與上市前的規範,尤其針對新興行動醫療軟體,須能在使用安全與風險責任下,兼顧醫療安全與診斷上的創新。FDA 亦於 2013 年 9 月發布管理規範與上市前認證,以確保行動醫療軟體的安全與有效性。

甫於去年上櫃的國內醫療資訊業者商之器科技,一直致力於行動醫療軟體的開發與應用;研發團隊運用獨家影像串流技術,並同步整合雲端與行動裝置,提供醫師進行診斷,並率先透過美國 FDA 認證,以求符合國際法律規範。商之器協理張曜吉表示:「醫療行為分秒必爭,所以醫療軟體本身必須更強調「速度」「精確」「效率」,才能讓醫師放心使用,降低醫療風險、提升醫療品質。

全球行動醫療市場規模於 2011 年約達 7.2 億美元,預估至 2016 年整體市場規模將可達到 110 億美金,年複合成長率高達 72%。行動醫療已成為未來醫療發展新趨勢,不僅打破時間與場域的限制,也讓醫療服務有重大突破。在行動醫療環境日趨成熟之下,透過法規的明確化及認證,讓商之器在行動醫療領域中占有優勢,亦可獲得更有利的競爭地位。

(十) 銀髮商機 科技大老描繪遠景

2014/09/26

工商時報

記者龍益雲報導

工業技術研究院、資訊工業策進會昨(25)日舉辦「2014樂齡悅活科技論 壇」,看準全球高齡化趨勢商機,科技大老及新一代創業者罕見一同站台,共同 描繪市場遠景。

昨天出席論壇的包括總統府資政劉兆玄、工研院董事長蔡清彦及院長徐爵 民、資策會董事長張進福、台達電榮譽董事長鄭崇華等科技「大老」;另外孫運 璿、李國鼎基金會也分別有執行長史欽泰、秘書長萬其超與會。

蔡清彥表示,這場論壇希望為台灣尋找下一個優勢產業,照護商機是可以期待的,期待透過座談、趨勢研究與技術產業化的發表,規劃樂齡悅活世代的創新應用與服務,為產業發展提供實質方向。蔡清彥更點出健身、生理資訊監測、遠距醫療照護等行動健康醫療或互動裝置,已成為最具發展潛力的新興產業。

工研院觀察高齡者期待生活轉為正向而積極,提倡以「樂齡」的心情面對未來生活,更見到近年台灣高齡人口明顯攀升的「前景」,根據國發會的資料估計, 2025年逾65歲的高齡人口將達20%,台灣將正式成為超高齡社會。

工研院長徐爵民認為,「在地樂齡」將是未來的生活型態,送餐、食材宅配服務、家事服務、關懷陪伴、遠距照護、交通運輸等身心機能活化的設施環境等, 都將成為「樂齡」族群者最需解決的生活議題,科技創新研發勢必能滿足需求。

鄭崇華表示,老年人口也需要悅活的生活,悅活的英文是 Live young,就是期望老年人的心態能夠保持年輕;他坦承自己投入職場 53 年,健康還是很好,雖然接班團隊很優秀,但他不做事也不知怎麼過日子,希望未來能多走走路,能像小孩般天真快樂。