

台灣口腔生物科技暨醫療器材產業發展促進協會

2015 年電子週報

日期：04 月 19 日～04 月 25 日

目錄

(一)	救命床墊 偵測呼吸 自動調角度	1
(二)	承業醫 Q2 季成長率 拚倍增	3
(三)	上銀下肢肌力訓練機 拚 Q2 出貨	4
(四)	華新氣密口罩 獲精品獎	5
(五)	長盛攻車用醫材 報捷	6
(六)	光動力療法 對付口腔癌病灶有效	7
(七)	南科生技走廊 未來醫材重鎮	8
(八)	麗臺攻醫療雲 首季轉盈	9
(九)	五鼎出貨飆 營運季季高	10
(十)	安克生醫超音波 升級	11
(十一)	興櫃醫材股王益安 明年拚上櫃	12
(十二)	華晶科 分拆醫電事業	13
(十三)	鈺緯 獨門醫材 賣遍全球	14

(一) 救命床墊 偵測呼吸 自動調角度

2015/04/25

經濟日報

記者李珣瑛報導

現代人有睡眠障礙的比重愈來愈高，其中患有「睡眠呼吸中止症 (OSA)」的人，可能因晚間睡眠品質差，導致白天工作效率低，精神不振，嚴重者甚至在睡眠時會發生心絞痛、心肌梗塞或腦中風等情形，更有猝死的案例。如何應用科技，有效改善使用者的睡眠品質，已成為床墊業者及健康照護產業的重要課題。

工研院開發的超寬頻非接觸監測技術 (Ultra Wide Band；UWB)，不需接觸人體，就能偵測人體胸腔的微小位移，並同步測量呼吸與心跳等生理參數。工研院這套 UWB 生理感測模組，被床墊業者世大化成公司採用，製造出「安心床墊」並上市，期望讓有 OSA 症狀的患者，因床墊立即反應微調角度，達到提升睡眠品質的功效。

打鼾潛藏的健康危機為「睡眠呼吸中止症」，人在睡眠時，若口鼻呼吸氣流停止超過十秒，就是睡眠呼吸中止症。打鼾患者有很高的比例會發生睡眠呼吸中止，而睡眠呼吸中止症是高血壓十大成因之首。因此，民眾千萬不要輕忽睡覺時猛打鼾的潛在危險性。

工研院量測中心前瞻微型感測實驗室主任林宏墩博士表示，世大化成應用工研院 UWB 生理感測技術開發出的安心床墊，是透過床墊內嵌的感應器，以短暫脈衝電磁波，經過天線發射至人體，在體表產生反射波後由天線接收。因而可以偵測到胸腔位移的各項微小變化，算出呼吸的生理參數，再透過演算法，辨別睡眠時呼吸的疾病，如打鼾和睡眠呼吸中止症等。

當打鼾和睡眠呼吸中止症發生時，UWB 生理感測技術會在一捕捉到訊號時，就透過藍牙傳輸到行動裝置，在記錄同時並發出警示，床墊便會自動調整頭部與頸部傾斜角度，讓使用者儘快恢復正常呼吸，同時不會打斷睡眠。

林宏墩指出，這項技術的最大特點，就是非接觸式運作，且不必如傳統生理監視器，要在皮膚上黏貼電線與電極，完全不必使用任何有形感測器，且因使用短脈衝電波進行偵測，電磁波能量相當低，長時間監測仍然十分方便舒適。

目前世大化成除了在台灣成立旗艦店，推廣安心床墊，也規劃與日本泡棉業者異業結盟，共同拓展日本市場。同時，也將以銷售「智慧床墊感應模組」的方式，切入美國床墊市場。

林宏墩透露，對 UWB 生理感測模組有興趣的廠商，還包括當前蓬勃發展的

銀髮族照護市場，可將感測模組內建在「馬桶蓋」中，來偵測銀髮族是否在衛浴中跌倒或昏迷。另外也有廠商應用在「紓壓椅」的系統整合上，會自動播放待紓壓者的合適音樂，甚至還有智慧電視業者找上門洽談合作、技轉事宜。

未來，隨著 UWB 生理感測模組的應用日益廣泛，現代人不自覺的壓力、睡眠障礙，都將有機會透過使用紓壓椅、安心床墊來紓解。

(二) 承業醫 Q2 季成長率 拚倍增

2015/04/24

工商時報

記者杜蕙蓉報導

承業醫(4164)受惠機台設備與醫管輸出雙線並進，今年營收成長動能強勁，而第二季更因去年遞延腫瘤設備有機會入帳，加上新簽約的腫瘤設備也開始裝機，法人預估本季營運將十分耀眼，季成長率有機會倍增。

此外，該公司積極拓展的東南亞市場，目前已與東南亞知名的力寶集團攜手搶進印尼市場。力寶旗下共 27 家醫院，其中大型約 20 家，但大型醫療院所中，僅有 1 家設有腫瘤中心，因此，在雙方建立合作關係後，今年會先從 20 家大型醫院的拓展開始，建立醫療設備採購使用與醫院管理的合作模式。

至於大陸市場，承業醫已取得 Novadaq SPY 的銷售許可，將積極對外推廣銷售，該影系統是創新的術中顯影技術，產品單價雖僅 1 千萬元，但由於先前在美國上市 1 年半就銷售破千台，以中國龐大的市場潛力，加上具競爭力的廠商不多，也讓承業醫對 Novadaq SPY 今年的業績貢獻相當樂觀。

承業醫表示，目前是全方位佈局，除了機器設備外，也要把台灣的醫管輸出到大陸，提供從規劃、設計到營運管理的全方面醫療管理，而公司也會參與放射治療領域。

台灣的部分，承業醫在今年 1 月砸下 12.55 億元，以每股 36 元價位，買下十陸 100% 股權。由於十陸經手的產品包括醫材、藥品等，去年營收約 2.5 億元，毛利率超過 4 成，今年在雙方資源整合能發揮最大效益下，法人預估承業醫今年有逾 2 成成長力，且獲利成長力將優於營收。

(三) 上銀下肢肌力訓練機 拚 Q2 出貨

2015/04/23

工商時報

記者沈美幸報導

上銀（2049）首度跨足跨足醫療產業代表作——下肢肌力訓練機，正在台灣及大陸兩岸接單，昨（22）日也獲頒台灣精品金質獎，係上銀集團自 2001 年來連續 15 年，獲頒第 17 座台灣精品金銀質獎。上銀開始生產下肢肌力訓練機備庫存，第 2 季起機器人占營收比重有機會突破 1 成。

據指出，上銀 4、5 月接單及出貨情況不錯，但受限於大客戶台積電（2330）20 奈米需求不如預期，將今年資本支出從百億美元下修為 87 億美元，讓上銀董事長卓永財不敢掉以輕心，親自帶隊參加北京機床展拚訂單，希望今年強打智慧自動化產品，在滾珠螺桿及線性滑軌之外，開拓新市場商機。

其中下肢肌力訓練機，最快第 2 季開始出貨，第 2 季工業及醫療用機器人占營收比重就有機會突破 10%。快則第 3 季、最慢第 4 季，醫療用機器人對上銀營收貢獻度就逐漸浮現，今年工業用機器人及醫療用機器人佔營收比重可望從去年 8% 提升至 10% 以上。

上銀主管透露，上銀開發的下肢肌力訓練機取得台灣及歐盟認證，日前參加土耳其工具機展，當地醫療機構在會場看到當場下單。兩岸方面，不光台灣開始接單，上銀下肢肌力訓練機與大陸上海醫院合作進行測試，目前大陸已有 10 多家醫療機構感興趣有意與上銀合作，上銀也在大陸找好醫療體系經銷商，只等大陸核發認證就可在當地上市。

法人預估，上銀從去年下半年起，工業機器人每月出貨百台以上，目前訂單滿手，為解決缺工及廠房問題，日前先將研發單位集中在台中總部，讓台中精密園區及台中業區兩廠區研發單位可以專心組裝工業機器人。

(四) 華新氣密口罩 獲精品獎

2015/04/23

經濟日報

記者徐谷楨報導

華新醫材「氣密式鑽石型口罩」獲得台灣精品獎，董事長鄭永柱昨（22）日在頒獎典禮上表示，當前空汙議題發燒，兩岸陷入「爭一口乾淨空氣的戰爭」中，因此能阻絕「細懸浮微粒（PM2.5）」的口罩，產品價值不言可喻。

鄭永柱指出，氣密式鑽石型口罩先在去（2014）年9月台北國際發明展中摘下金牌獎，得獎原因在於它同時克服一般口罩「口罩貼住口鼻」及「密合度低、漏氣大」兩大缺點，而且，氣密度可媲美 N95 口罩。

目前北京霧霾情況嚴重，隨東北季風影響台灣空氣品質，民眾聞「細懸浮微粒（PM2.5）」色變之下，氣密式鑽石型口罩經「財團法人紡織產業綜合研究所」檢測，證實 99% 以上能有效過濾 PM2.5，成為抗空汙的熱門口罩。

鄭永柱引述《天下雜誌》報導，指出 PM2.5 是世界公認一級致癌物，可以穿透一般口罩直達胸腔，提高各種心血管疾病發生率及死亡率，兩岸已陷入「爭一口乾淨空氣的戰爭」中。

此外，日前科技部長徐爵民接受報社專訪時也提過，N95 口罩難以供一般民眾阻絕 PM2.5，希望有人能研發阻絕效果好，戴起來更舒適的口罩，這也正是華新醫材長期以來發展氣密口罩的動機。

鄭永柱指出，氣密式鑽石型口罩今年初開始鋪貨到各大藥妝醫材通路，雖是 N95 之外單價最高的口罩產品，然而在空汙議題的催化下，回購率明顯升高，挹注今年營收成長。

華新醫材是台灣醫用口罩最大廠商，工廠位於彰化縣田中鎮，近年強打自有品牌「摩戴舒（Motex）」，以「不貼口鼻」的鑽石型立體口罩聞名，去年更在彰化縣田中鎮打造亞洲首座創新口罩觀光工廠「MASK 創意生活館」，透過展示，教育國人正確選用及配戴口罩。

華新醫材摩戴舒訂購專線：中南部 0800-752-116，北部（02）2727-7347。

(五) 長盛攻車用醫材 報捷

2015/04/23

經濟日報

記者詹惠珠報導

連接器與線組業者長盛（3492）預計 5 月 18 日由興櫃轉掛牌上櫃，法人預估，長盛今年在汽車產品的比重將增加到八成，且醫療連接器今年可望出貨，全年獲利成長幅度將超過營收。

長盛 2014 年營收為 9.96 億元，比前一年 10.46 億元下滑，但由於汽車比重提高，去年稅後純益 4,026 萬元，年成長 43%，每股純益 1.28 元。

長盛科技成立於 1988 年，成立前期先投入通訊設備連接器，近三至五年開始成為飛雅特、克萊斯勒的一階供應商，並打入瑪莎拉蒂供應鏈，開始擴大車用布局，供應產品以影音娛樂等車載模組為主。

目前車用營收占比逾七成，另兩成多營收來自 3C 應用，2014 年起開始布局醫材市場，長盛總經理潘衛源表示，今年下半年開始小量出貨。

對於目前連接器新的介面 Type C，長盛董事長尚元良表示，已有前五大車廠開始要求提供這個新介面，但根據過去的經驗，汽車的發展都比 3C 產品的速度慢很多。他強調，長盛優勢在於擁有完整的產品線，提供客製化服務、具快速研發、開模及設計製程的技術領先能力、生產成本能有效掌控且擁有全球 106 個專利保護。

長盛正式跨入醫材連接模組製造，醫材大廠 NIPRO、合世、長天、醫陽皆為其客戶，未來有機會帶來穩定且高毛利的營收貢獻

(六) 光動力療法 對付口腔癌病灶有效

2015/04/22

聯合報

記者吳佳珍報導

台大醫院研究團隊發現，以 LED 燈光動力療法，利用藥物及特殊波長的光線照射，對治療口腔疣狀增生及口腔紅白斑病變非常有效，平均三至四次，可讓病灶完全消失。

菸、酒、檳榔是罹患口腔癌的主因，根據國民健康署統計，每年新診斷口腔癌個案數達 6 千多人，發生率及死亡率皆占男性癌症的第 4 位。醫師發現，許多患者就醫時已是晚期，以致口腔癌五年的存活率僅有 5 成。

台大醫院牙科部主任江俊斌表示，口腔白斑、口腔紅白斑和口腔疣狀增生，是三大最主要的口腔癌前病變，若沒有及時治療，就會惡化成口腔癌。以往因口腔白斑角質層較厚，不易上藥且光照效果不佳，該團隊發展棉棒及噴槍液態氮冷凍治療，平均治療 6 次，也可使病灶消失，效果良好。特別是口腔紅白斑病變或口腔疣狀增生病變，該院採用局部塗抹 20%5-胺基酮戊酸的光動力療法，療效佳，未來可望做為第一線治療。

江俊斌說，治療口腔疣狀增生及口腔紅白斑病變的光動力療法仍在人體試驗階段，收治的病患不需費用，口腔白斑的冷凍療法費用為健保給付，建議民眾如果有口腔潰爛超過 2 星期沒有好轉，或口腔內出現粗糙感，最好盡快就醫檢查；若出現癌前病變應及早治療，避免惡化成口腔癌。

(七) 南科生技走廊 未來醫材重鎮

2015/04/22

聯合報

記者謝進盛報導

國家實驗研究院動物中心在南科建置「臨床前手術及照護設施」昨開幕啟用，與會的科技部次長錢宗良表示，南科已建構完整「生技走廊」，台灣未來醫材發展重鎮是在南科。

國研院長羅清華說，國內醫藥研發與技術委辦公司雖能提供啮齒類和實驗兔試驗，但缺乏迷你豬和其他中型動物試驗空間和技術能量，而國研院動物中心「臨床前手術及照護設施」，可同時執行4台手術，設有專業影像攝影機和大型螢幕投影設備，播放手術實況供教學使用，除提供迷你豬的手術驗證為主軸，其他中型動物試驗，也可依照主管機關法規，彈性配合產業界需求。

動物中心主任余俊強表示，除內部比照人醫等級設備，現場也有專業飼育員提供動物人道照護，並依照物種特性準備環境豐富化輔具，提升術後照護品質。

錢宗良表示，台灣醫材營業額2013年達1163億，比前一年成長6.5%，南科早已形成醫材聚落，將是台灣醫材未來發展重鎮。

(八) 麗臺攻醫療雲 首季轉盈

2015/04/22

經濟日報

記者陳昱翔報導

繪圖卡廠麗臺(2465)近年來積極跨足行動醫療市場，董事長盧崑山指出，目前主要業務已轉型至工作站板卡、繪圖卡、行動醫療等領域，今年首季已轉虧為盈，估計未來營運將逐季向上，全年也會獲利，可望終結連年虧損的窘境。

麗臺昨(21)日舉辦「醫療雲合作服務聯合發表會」，宣布攜手雅柏迪科技全面搶攻醫療雲服務。

盧崑山表示，去年開始全力開發行動醫療設備與雲端後台，目前成果已逐漸彰顯，該項業務營收占比已從過去的5%拉升至10%，有望成為未來營收主力。

麗臺過去以繪圖卡起家，但隨著PC消費市場需求逐漸放緩，加上同業競價壓力下，近年來虧損連連。

去年全年合併營收21.29億元，年增10.2%，稅後虧損1.35億元，每股虧損1.26元，較前一年每股虧損0.93元擴大。

盧崑山強調，目前正逐漸走出營運低潮，今年第1季已出現獲利，今年全年表現也會獲利，目前無論是工作站、繪圖卡、行動醫療等業務都有訂單持續湧入，因此對後市持樂觀態度。

此外，麗臺今年2月中宣布處分中和廠辦，獲利1.43億元，貢獻每股純益約1.33元，業外營收大進補。盧崑山表示，處分廠辦是為有效活化資產，扣除掉業外收益，今年首季本業也是獲利。

據了解，日前麗臺處分位於中和健康路741坪的廠辦，以每坪價格約32萬元售出，總交易金額2.27億元，共獲利1.43億元，將認列在今年首季財報。

麗臺昨天攜手軟體商雅柏迪共同推出「偵貼心」穿戴醫療裝置，搭載獨步全球的心音心電同軸自動分析技術，可幫助病患記錄自律神經、活動量及血壓、體重等狀態，已接獲不少國內醫院訂單，預計第4季大量出貨。

(九) 五鼎出貨飆 營運季季高

2015/04/22

經濟日報

記者高行報導

血糖測試大廠五鼎（1733）美、歐、亞三大市場同步增溫，該公司新一代搭載無線傳輸的血糖檢測儀預計下半年搶攻北美市場，旗下醣化血紅素檢測儀、寵物血糖儀擴大全球出貨，大陸代工也首度有斬獲，法人估第2季出貨成長三、四成，整體營運季季走高。

占五鼎營收七成的美國市場首季湧現急單，帶動3月營收年增上衝31.71%，有回復到先前業績高峰期態勢。五鼎指出，其主力配合的美國醫保通路商Medicare搶攻當地新市場有成，新一代無線傳輸血糖儀在通過美國食品藥物管理局（FDA）核可後，預計下半年出貨，將為公司注入新成長動能。

五鼎旗下傳統及無線傳輸血糖儀首季在歐洲、中南美洲地區熱銷，第2季以來拉貨力道強勁，特別是單價較高的無線傳輸產品力道更強，預計帶動本季整體出貨成長三、四成。五鼎昨（21）日收53.1元，跌0.7元。

五鼎大陸市場也傳出捷報，過去該公司在對岸以擴展品牌為主，今年首度接獲當地委託代工訂單，本月出貨一個貨櫃，後續可望逐月增溫，這是五鼎首次切入大陸代工市場，具指標意義。

五鼎也別出心裁搶攻寵物健康檢測市場，旗下最新寵物用血糖儀本季啟動全球鋪貨。公司表示，儘管該市場屬小眾，但跨入廠家不多，放大至全球看仍具一定潛力。

最受外界矚目的醣化血紅素檢測儀方面，五鼎指出，出貨快速增溫，市場接受度超乎預期，特別是東南亞、印度及中南美洲等新興市場特別暢旺，主要受當地中小型診所帶動，該款血糖儀可在五分鐘內快速測定病患平均血糖濃度，使醫師快速判定並開出處方籤，對傳統大型生化檢測儀產生替代效果，後續將進一步搶攻大型醫療院所。

五鼎在出貨暢旺帶動下，全年營收上看20億元，並呈逐季走高格局。

(十) 安克生醫超音波 升級

2015/04/22

工商時報

記者李水蓮報導

安克生醫研發超音波系統有重大突破，繼全球唯一經美國 FDA 核准的甲狀腺超音波電腦輔助偵診軟體（CAD）上市後，現研發即時成像的「智慧型超音波」，提供醫師即時影像判別和即時異常警示，並協助醫師判讀，讓民眾能更快取得正確檢測報告，也讓超音波成為醫師的第二個聽診器。

安克生醫總經理陳正剛博士表示，超音波屬成熟市場，現有超音波市場各家大廠硬體配備相近，但價格已殺成紅海。安克生醫優越的軟體技術可有效提升超音波硬體功能，除已上市甲狀腺腫瘤偵診利器「安克甲狀偵」已獲美國、歐盟及台灣上市外，以 CAD 技術為基礎，現更積極研發進階版的智慧型超音波系統，首創輔助醫師「看什麼」、「看那裡」、及「怎麼看」的智慧型超音波系統。

根據統計，我國 18 歲以上 1800 萬人口中，甲狀腺腫瘤人口占 20%~30%，約 4~5 人中即有一人患有甲狀腺腫瘤，安克生醫成功研發全球第一個獲美國 FDA 核准的甲狀腺腫瘤偵診軟體「安克甲狀偵」，正是為發生率愈來愈高的甲狀腺癌提供篩檢工具，其市場潛力極大。

董事長李成家表示，根據統計，2014 年全球超音波系統市場規模高達 67 億美元，智慧型超音波系統上市後，將提供更簡易的篩檢工具，有助醫師判讀，加速民眾取得正確檢測報告的時間，可大幅提高超音波使用率，甚至讓醫師人手一機成為第二個聽診器，進一步擴大超音波市場規模。

安克生醫將積極應用於甲狀腺腫瘤、乳癌及肝癌、腎病變等腹部超音波，並以軟硬體技術整合、國際授權為目標，以期早日進入市場。

(十一) 興櫃醫材股王益安 明年拚上櫃

2015/04/21

工商時報

記者杜蕙蓉報導

興櫃醫材「股王」益安（6499）昨（20）日舉行股東會，除了通過申請上櫃和改選董事、獨立董事共7名外；總經理張有德表示，腹腔鏡影像清晰器材（LAP-A01）、腹腔鏡手術縫合器材（LAP-C01）預計今年提出FDA 510（K）醫材上市申請，而大口徑心導管術後止血裝置（IVC-C01）可望進臨床，並啟動洽談授權或共同合作開發等策略聯盟機會。

益安昨日董事改選中，最受矚目的是增加了中醫大董事長蔡長海為新任董事，由於蔡長海在兩岸生技醫療產業布局綿密，他的加入，未來不管是資金、醫療體系或大陸人脈，對益安都有大大的加分。

張有德表示，益安目前開發的3項產品是以授權為目標，但授權時機與FDA 510（K）不能畫上等號。而授權的金額和市場需求、產業變化和競爭者有關，基本上，承受的風險高一些，可獲得的利潤就會高一些。

張有德指出，授權對象來源有三，包括威脅其現有產品的公司、產品可形成互補、有意進入新領域的公司，因此，益安在產品開發前，就已充分進行市場調查，清楚分析潛在可能授權對象。

續任益安董事長的林榮錦補充，授權的利基點與授權金額有些「眉角」，如果只為授權而授權，談的金額可能不漂亮。他舉例，當初智擎（4162）錢燒的很凶，一度就差500萬美元的關卡，如果那時就授權，僅能拿回本錢，但後來他個人和國發基金繼續投資渡過危機，智擎而後的授權是當時的八倍，因此，太早授權對公司不見得是好事。

去年每股淨損1.86元的益安，昨日股東會中順利通過申請上櫃，目標明年上櫃。而新任的董事分別為：林榮錦、張鴻仁、張有德和蔡長海，獨立董事則為楊啟航、馬嘉應和沈智隆。

(十二) 華晶科 分拆醫電事業

2015/04/21

經濟日報

記者劉芳妙報導

華晶科(3059)昨(20)日宣布，旗下醫療電子事業切割予全資子公司榮晶生物科技，分割基準日為9月30日。華晶科強調，這次組織重組，有助提升營運績效及加強專業分工，吸引優秀人才加入。

華晶科發言人蘇建東指出，這次將醫療電子事業相關營業價值包括資本、負債及營運等，合計4億元分割與百分之百持股的榮晶生物科技，榮晶發行新股4,000萬股，每股票面金額10元予華晶科。

華晶科跨足醫療電子多年，最大客戶為羅氏藥廠，主要供應血糖機，華晶科表示，合作四、五年以來，羅氏去年將更多新機種交給華晶科，目前已切入丹麥客戶，供應肺部內視鏡相機模組。

華晶科原本以相機組裝代工為主，近年積極轉型為手機影像解決方案大廠。去年數位相機占營收比重約三至四成，車用及醫療約15%，手機影像解決方案逾四成。

日前華晶科法說會揭露訊息，預計今年數位相機比重降至兩成，車用醫療維持15%，手機影像解決方案比重拉高至逾六成。

華晶科日前表示，雙鏡頭成智慧手機主流趨勢確立，本季有兩家大陸重量級手機客戶導入雙鏡頭出貨，下半年會有更多客戶導入，今年營運於首季落底後將逐季走揚，毛利率也將回溫。

(十三) 鈺緯 獨門醫材 賣遍全球

2015/04/19

經濟時報

記者高行報導

鈺緯為國內少數具備獨門利基的醫材廠，旗下高階醫療顯示器廣泛被國際大型醫療院所採用，全球市占率一路成長，並積極進軍國際通路掌握定價權，帶動毛利表現佳。

公司本業快跑加上併購效益發威，帶動股價自年初百元價位起漲，截至上周五（17日）已大漲五成，站上150元歷史新高，收151.5元，反映其扎實的基本面和爆發潛力。

鈺緯產品線完整，旗下加護病房臨床監測顯示器為國際領導品牌的唯一供應商，全球市占逾二成，核磁共振病房內用顯示器則是全球唯二供應商之一。鈺緯在董事長陳國森領軍下，去年繞過層層經銷，積極搶進一線國際醫材大廠直接出貨通路，毛利衝至31%，帶動全年營收年增逾二成達9.35億元，每股純益4.71元，進入國內醫材績優生之列。

鈺緯併購教育科技廠商富動科技1月中旬生效，成為國內唯一具有醫材、教育雙成長引擎的公司。陳國森強調，未來將力拚海外布局，積極併購國際通路商外，研發端也將進行軟硬體同步升級，硬體部分力推滲透到醫院手術房8MB超高解析度顯示器；軟體方面也將推出全系列解決方案，朝國際品牌商地位邁進。

本業衝刺及併購富動科技效益加持，鈺緯首季合併營收2.97億元，年增52.1%，締造單季次高紀錄，加上公司發行3億元CB（可轉換公司債）圈購反應熱烈，帶動股價本月中旬以來三級跳，創下2013年5月掛牌以來最高價位，且連兩日爆出逾2,000張的大量。

鈺緯本業也屢有新獲，旗下高階醫療顯示器出貨順暢，首季再添一家新國際大咖級客戶；在擴展國際醫療院所通路方面也相當順利，現階段尋覓多方標的，年內有望再次併購國際級醫材通路，向高階代理商的角色邁進。

法人表示，鈺緯在認列富動科技業績及本業衝刺帶動，全年營收年增上看八成，由於併購通路效益將推升毛利，獲利增幅有望超過營收增幅，全年每股純益看到7到8元。

企圖心十足的陳國森認為，公司有足夠能量朝品牌和通路挺進，站在微笑曲線兩端賺研發和品牌財。他表示，醫材產品研發周期長，終端需求少量多樣，不如一般電子產品規格統一且量大，很難在規模上快速突破，必須跳脫代工市場的

小池塘，才有機會不斷成長。

陳國森強調，為尋求規模、獲利的跳躍式突破，後續將採取併購國際通路商的方式，快速打入國際醫療院所的直購市場，加上本身擁有製造和軟體研發優勢，可兼顧品牌利潤與售後服務市場，可說是一魚兩吃，對獲利將產生加分效果。