

台灣口腔生物科技暨醫療器材產業發展促進協會

2015 年電子週報

日期：05 月 10~05 月 16 日

目錄

(一)	生技產學合作 鑽石生技攜手陽明大學.....	1
(二)	頭戴式眼鏡 醫生下刀更精準	2
(三)	匯特新品 通過加國專利審查	3
(四)	併購案影響 承業醫 Q1 虧損	4
(五)	生醫基金 醫枝獨秀	5
(六)	八爪章魚啟發 義研發醫療機器手臂.....	7
(七)	承業醫-0.31 元 Q2 回溫.....	8
(八)	明達醫學 開發高階醫療儀器	9
(九)	康科特 5/13 登興櫃.....	10
(十)	聯合骨科攻美中 Q2 獲利搶	11

(一) 生技產學合作 鑽石生技攜手陽明大學

2015/05/15

中央社

記者羅秀文報導

鑽石生技投資今天與陽明大學簽署備忘錄，成立合作平台，結合產業專業經驗與榮陽團隊在生醫領域的資源，預計每年產出 20 個創業隊伍，為台灣生技產業注入新血。

鑽石生技投資是國內最大的專業生技創投，由中天(4128)、富邦金(2881)、台新金(2887)、潤泰等集團企業共同投資成立。投資領域除了生技之外，近期也跨入文創等領域。

鑽石生技投資董事長路孔明指出，鑽石生技擁有豐沛的產業資源及投資能量，陽明大學則在生技領域上結合榮陽團隊，擁有台灣頂尖的生技技術資源，共同成立「陽明鑽石生技投資平台」，整合台灣生技界學研與產業兩方的資源，將改變台灣的生技產業未來發展的主軸與面貌，使台灣真正成為技術領先的亞洲生技島。

路孔明說，陽明鑽石生技投資平台成立後，將專注生技相關領域的投資。目前鑽石已經與台大、交大與陽明簽署創業相關的戰略合作協定，未來將持續整合台灣學研機構的醫療生技資源，成為台灣生技學術創業能量最大的產學合作平台。

「陽明鑽石生技投資平台」預計每一季召開一次正式會議，由鑽石生技投資組成專業團隊，與陽明大學的創業學生隊伍進行面對面的閉門交流。

路孔明說，會議中，鑽石生技除了與創業學生交流創業想法外，也將最直接的實務經驗分享給團隊，協助團隊從學研走向商業化的過程更順利。當鑽石生技專業團隊評估學生團隊達商業化階段，鑽石可全額投資所有資金協助團隊成立公司。預計每季會有 5 個創業團隊產生，一年可創造出 20 個新創隊伍。

陽明大學校長梁賡義表示，40 年前陽明大學以北投校區為基地展開生物醫學研究，培育許多優秀的醫界人才，近年更積極跨入生技產業，與台北榮總組成的榮陽團隊具有多項卓越的研發成果。

梁賡義表示，陽明大學擁有豐富生醫資產，加上鑽石生技投資的諮詢顧問服務與多方資源，必能加速新創技術進一步實踐。

(二) 頭戴式眼鏡 醫生下刀更精準

2015/05/15

聯合晚報

記者李樹人報導

手術時醫師戴上頭戴式眼鏡，眼前就可即時顯示病患骨骼及組織，有如擁有超人般的透視能力；台灣骨科創傷醫學會研究團隊成功研發頭戴式眼鏡，X光影像即時顯示在醫師眼前，把有如科幻電影情節的情境成功搬進手術室。

彰化秀傳醫院骨科主治醫師胡明賢指出，傷口小，病人復原快的微創手術日漸普遍，但醫師對於手術部位的可見範圍明顯較小，以致手術難度較高，必須透過內視鏡、影像導航系統，確定手術器械與器官的位置。

為了讓醫師能夠在手術中即時看到病患的X光影像，台灣骨科創傷醫學會與中正大學電機系兼任助理教授王民良攜手合作，研發出頭戴式眼鏡，結合虛擬與真實，讓醫師下刀時更精準。

王民良說，早在三年前就開始進行研發相關裝置，成功將影像顯示器與眼鏡結合在一起，醫師在手術過程中，不用頻頻地轉頭觀看螢幕中的景象，大幅縮短手術時間。

臨床顯示，頭戴式眼鏡可結合影像與實際狀況，例如進行微創脊椎手術時，醫師只要戴著特殊眼鏡，就彷彿擁有了透視超能力，可以知道病患病變脊椎位置，能夠精準下刀。

王民良表示，頭戴式眼鏡運用範圍相當廣泛，只要手術過程中需要使用X光機來確定器械與組織間位置，這套新進儀器就可派上用場，包括骨科、神經科及內科常見的穿刺。

胡明賢說，他已透過頭戴式眼鏡完成了20多例顯微脊椎手術，效果相當不錯，除了精準鎖定手術病灶，還能減少病患輻射劑量、縮短手術時間，目前秀傳醫院正嘗試運在人工關節置換及運動醫學等領域。

(三) 匯特新品 通過加國專利審查

2015/05/14

聯合晚報

記者徐睦鈞報導

興櫃生技股匯特（6458）今宣布，主力產品人工玻璃體「Vitargus 匯顧明」4月底剛送進美國FDA申請人體臨床試驗（IDE），昨接獲加拿大智慧財產局（CIPO）通知，該項新創產品已通過專利審查，取得專利核准，專利有效期限至2031年。

匯特表示，人工玻璃體的專利已取得美國、澳洲、台灣、韓國、中國、香港、歐盟等國專利，現再進一主要地區，全球專利布局幾乎已全部完成。在歐、美、亞三大洲的專利布局，可保障在先進國家市場之獨佔性，一旦產品上市，除了造福全球眼疾病患，並有極大商業收益。

(四) 併購案影響 承業醫 Q1 虧損

2015/05/14

聯合晚報

記者徐睦鈞報導

上市生技股承業醫(4164)公布首季財報，首季營收為3億559萬元，稅後淨損4,025萬元，每股虧損0.31元。承業醫表示，首季因為1月底子公司杏霖醫管公司併購十陸公司，產生相關併購勞務費用約7,300萬元，由於是一次性的費用認列，導致第1季虧損，但若扣除該筆費用，首季為獲利。

展望下半年度，承業醫表示，預期的成長動能有三：首先是取得大中華區獨家代理 Novadaq 與 Swissray；其次是中國大陸市場的放射腫瘤服務收入；最後是與印尼前三大集團之一的力寶(Lippo)結盟，初步將先在印尼雅加達合資成立醫療管理公司。

(五) 生醫基金 醫枝獨秀

2015/05/14

工商時報

記者陳欣文報導



醫學會議	舉行期間	醫學會議	舉行期間
美國疼痛學會年會 (APS)	2015/5/13~5/16	美國泌尿學會年會 (AUA)	2015/5/15~5/19
美國基因及細胞治療學會年會 (ASGCT)	2015/5/13~5/16	美國精神病學會年會 (APA)	2015/5/16~5/20
美國眼科學會年會 (AAO)	2015/5/15~5/19	美國高血壓學會年會 (ASH)	2015/5/16~5/19
美國老人病學會年會 (AGS)	2015/5/15~5/17	歐洲心臟學會年會 (ESC)	2015/5/23~5/26
美國胸控學會年會 (ATS)	2015/5/15~5/20	美國腫瘤學會年會 (ASCO)	2015/5/29~6/2

資料來源：史特活資產管理、保德信投資整理，2015/5/12。 製表：陳欣文

重量級醫學會議五月天 10 連發

人口老化，醫療生化支出逐年擴張，全球醫療生化產業表現優於其他產業，13日起國際重要醫學會議即將輪番登場，直到本月底，歐美預計有10場重量級醫學年會登場，法人指出，一旦會議中，有正面臨床實驗結果發表，醫療保健類股基金的表現可望受惠。

保德信全球醫療生化基金經理人江宜度分析，最新美國個人消費支出(PCE)報告顯示，消費者在醫藥產品上的支出成長率，持續領先整體消費支出，在低通膨下，醫藥產品顯得一枝獨秀，掌握較強的訂價能力，其他產業只能「凍漲」。

美國腫瘤學會年會堪稱全球最重要的醫學會議之一，今年會議即將在本月底登場，各類藥品中，以癌症藥品銷售量最大，若年會中發表新藥，往往有助拉抬許多醫療保健公司的股價預期。

江宜度分析，美股財報周即將劃下句點，標準普爾500指數(S&P 500)中，最新揭露的447家企業有67%獲利優於市場分析師預期，其中以醫療保健業表現最出色，有82%優於市場預期，是各產業之冠。

法人表示，相較標準普爾500指數(S&P 500)第1季獲利年增率為2.0%，各產業中以醫療保健產業估計獲利年增達17.5%最強，顯示生醫基金後續漲勢可期；成長動能較弱的是則是能源產業，衰退57.8%。

生技業具爆發力，但股價波動高；投資人應兼顧收益穩定、不受景氣循環影響的「製藥業」；同時將受惠人口老化、走長多格局的「醫療器材業」以及具有高獲利率、現金充足的「醫療服務業」納入配置，才有機會在多頭時參與生技成長性，空頭時運用製藥業防禦。

摩根投信副總經理謝瑞妍分析，國際大展登場通常能提高生技醫療類股的能

見度，也有助於提供企業潛在買家青睞的管道，隨著國際重量級醫學年會如火如荼開展，對生技醫療類股的營運及業績成長均具有正面助益，屆時相關醫療生技類股表現可望跟著有所表現，可望再添生技醫療類股上漲動能。

(六) 八爪章魚啟發 義研發醫療機器手臂

2015/05/14

Yahoo 新聞

義大利科學家仿效章魚的八爪手設計出 1 種原型機器手臂，有朝一日，或能用以協助微創手術。

「法新社」與「探索頻道新聞網」(Discovery News) 今天報導，就像章魚手一樣，這種機器手臂細長，可遠距遙控，可延伸、彎曲，可軟、可硬，用於腹腔等狹小空間也沒問題。

這種機器手尖端有個用以動手術的微型工具，能在軟綿綿的器官之間穿梭前進，或輕手輕腳地把器官從 1 處移到另一處。

義大利中部蓬泰代拉仿生機器人研究所 (BioRobotics Institute in Pontedera) 的藍薩尼 (Tommaso Ranzani) 解釋說：「人體是個挑戰性極高、非結構性的環境，章魚的這種能力，可替傳統外科工具帶來多項優點。」

「一般而言，章魚沒有硬梆梆的結構，因此身體形狀可以適應環境。」

「受益於缺乏硬骨骼支架的優點，章魚 8 隻極靈活的長手臂可纏繞、改變長度，或以各種角度彎曲。」

義大利這種原型手臂的設計用意，是要證明人造器材「能屈能伸」、可硬可軟的概念，英國科學期刊「生物靈感與仿生學」(Bioinspiration and Biomimetics) 有相關報導。

這種機器手臂有個 32 公釐寬的矽膠管，內含可充氣的圓柱形空間。

(七) 承業醫-0.31 元 Q2 回溫

2015/05/13

經濟日報

記者高行報導

醫療設備商承業醫（4164）昨（12）日公布首季營收 3.05 億元，稅後淨損 4,025 萬元，每股稅後虧損 0.31 元，認列併購費用為虧損主因。法人表示，後續放射腫瘤機台出貨將帶動上半年虧轉盈，全年營收可望成長二位數。

承業醫首季因認列併購費用導致帳面虧損 4,025 萬元。公司表示，為拓展醫材通路，旗下子公司杏霖醫管 1 月底併購醫藥批發商十陸，衍生 7,300 萬元勞務費用在首季一次性認列，若扣除該筆費用，首季則是獲利。

法人看好承業醫全年營運，該公司已與多家醫院簽訂放射腫瘤大機台的安裝及升級合約，預計第 2 季有大型機台入帳，單季營收有機會較首季倍增，帶動上半年獲利由虧轉盈；其他機台預計下半年陸續進帳，全年營收將呈雙位數成長。承業醫股價昨天收 55.6 元，下跌 0.1 元。

(八) 明達醫學 開發高階醫療儀器

2015/05/12

中時電子報

興櫃新尖兵-明達醫學科技(6527)，為專業高階醫療儀器廠商，主要業務為影像診斷醫療設備之研發、製造與銷售，目前已開發、製造的產品包含光學同調斷層掃描設備(OCT)及眼底照相機，主要應用於眼科醫療診斷領域。

明達醫學科技表示隨科技進步與工作型態的轉變，現代人使用眼睛的時間大幅增加，加速眼睛的老化，眼疾患者有年輕化趨勢，且眼睛傷害多不可恢復，眼睛保健隨健康觀念進步更受重視，進而驅動診斷與監測用醫材市場的成長。

全球眼科醫療器材市場主要包含三個領域，分別是輔助與彌補用眼科醫材(如隱形眼鏡與光學鏡片)、手術用眼科醫材及診斷用眼科醫材。依據研調單位MarketsandMarkets資料，2012年全球眼科醫療器材市場規模達348.2億美元，預估至2017年市場將達418億美元，2012至2017年複合成長率達3.8%。從市場規模觀之，輔助與彌補用醫材產品占整體比重達89.5%，而手術用眼科醫材占6.1%，診斷用眼科醫材占4.4%。

(九) 康科特 5/13 登興櫃

2015/05/11

中央社

記者羅秀文報導

生技股新兵康科特(6518)今天舉辦興櫃前營運發表會，預計 13 日以每股 34 元登錄興櫃。由於今年新增郵政醫院等客戶，法人預估今年營收可達 5 億元，年增逾 4 成，EPS 上看 2 元，年增逾 6 成。

康科特是地區醫院專業管理服務平台，董事長劉靜怡表示，台灣地區醫院約有 200 多家，這類醫院的共同特徵就是規模小、醫師及人才不易招募，難以發展新的科別。此外，由於採購量小，無法取得價格優勢，在健保的經營環境中更顯弱勢。

劉靜怡表示，康科特看準商機，2009 年起致力經營地區醫院的醫療管理服務，是國內唯一地區醫院專業的管理服務平台。

她說，康科特目前服務 14 家地區醫院，以及彰化基督教醫院碎石中心，主要經營「醫院藥品衛材供應」、「醫療儀器設備買賣與租賃」及「醫療管理服務」，提供醫院經營管理完整的解決方案。

「醫院藥品衛材供應」與「醫療儀器設備買賣與租賃」部分，康科特匯集多家地區醫院的採購，提升議價能力，協助中小型醫院降低採購成本，確保供貨的穩定與品質，使地區醫院經營績效提升。

「醫療管理服務」部分，康科特協助地區醫院依社區的需求發展專科醫療，如復健科、泌尿科、眼科、呼吸治療、乳房外科、骨科等。

此外，劉靜怡說，康科特亦輔導醫院提升醫療品質與形象、協助醫院準備評鑑與健保申報業務、提升醫院營運績效、幫助地區醫院進行醫療及護理人員招募與教育訓練，讓地區醫院永續發展。

康科特去年營收新台幣 3.48 億元，年增 172%，其中藥品衛材占營收 37%，醫療儀器設備占 12%，顧問收入占 7%，設備租賃占 32%、子公司懋如占 6%、子公司懋伊占 6%；去年稅後淨利 2626 萬元，年增 659%，每股稅後盈餘(EPS) 1.23 元，營收、獲利成長動能來自復健科和呼吸照護科。

展望未來，康科特今年切入郵政醫院客戶，郵政醫院擅長骨科，如膝/髖關節重建、脊椎手術、創傷骨科等。法人預估郵政醫院骨材每年可為康科特貢獻 0.8 億到 1 億元營收，藥品部分則約有 4000 至 6000 萬元收入，挹注今年營收、獲利成長。

(十) 聯合骨科攻美中 Q2 獲利噲

2015/05/11

經濟日報

記者高行報導

人工骨材龍頭聯合骨科首季繳出營收年增 16% 的亮眼成績，隨新手術器械產品切入美國市場及統包大陸龍頭醫院人工關節訂單，第 2 季保持兩位數成長動能無虞，獲利更將呈爆發性成長。

法人上調聯合骨科今年每股稅後純益 (EPS) 至 2.6 元，將締造公司成立來最佳獲利成績。

聯合骨科耕耘大陸市場有成，近期爆出佳音，旗下人工關節擊敗國際大廠及優勢本土廠商，獲得北京最大醫院統包採購。

據了解，這是聯合骨科首度搶進大陸龍頭醫院通路，該醫院每年人工關節手術檯數高達 5 千檯。

法人指出，大陸銀髮族浪潮席捲，特別是龍頭醫院手術量體龐大，一旦插旗首善之都北京後，將加速搶進對岸龍頭醫院時程，促使聯合骨科出貨呈現噴射式成長，預計第 2 季即將展現效益。

大陸市場外，聯合骨科在美國市場亦大有斬獲，今年 3 月擴大美國骨科醫學會 (AAOS) 參展，儘管墊高首季營業支出導致獲利小幅縮水，但行銷效益立馬展現，其推出的手術試件獲得當地醫生及大型醫療院所的高度認同，第 2 季起接單有望倍數衝刺。

聯合骨科前一代手術試件模組化產品將傳統手術試件縮減至四~五箱，現階段打進美國醫療院所的新一代產品更縮減至一箱半的規格，大幅縮減開刀房處理手術器械的時間成本與費用，特別是在健保預算吃緊的美國格外具備競爭力。

聯合骨科另加碼推出新一代具藥效的模組式骨感架，協助醫師縮短人工關節模具的塑型時間，該項創新產品已啟動國際認證，預計下半年全球發貨，進一步拉抬成長動能。

聯合骨科目前自有品牌比例衝到 95%，掌握研發優勢外，製造端也進階到全程自主，品質獲掌控，毛利亦飆升逾 70%。

法人指出，該公司產品品質和國際龍頭品牌比較不相上下，兼具價格優勢，加上搶進美國及大陸大型醫療院所市場，後續爆發力不容小覷。