

台灣口腔生物科技暨醫療器材產業發展促進協會

2015 年電子週報

日期：05 月 17 日～05 月 23 日

目錄

(一)	亞諾法檢測產品 將上市.....	1
(二)	要做唯一 原相布局智慧醫療.....	2
(三)	鏡鈦醫飛冲天 獲頒卓越中堅企業.....	3
(四)	國華牙材教學中心成立 產品技術領先群倫.....	5
(五)	長照法過 醫材衝鋒.....	6
(六)	泰博本季營運 將回溫.....	7
(七)	兩概念廠 搶長照千億大餅.....	8
(八)	聯合獲利 下半年爆發.....	9
(九)	生技股報佳音 鈺緯、聯合 Q2 營運樂觀.....	10
(十)	北市南港 打造生技廊帶.....	12
(十一)	陳總搶推醫材界 iPhone.....	13
(十二)	陽明 打造生技產學合作平台.....	14
(十三)	安克甲狀腺癌篩檢 傳捷報.....	15
(十四)	承業醫營運見轉機 外資買超加溫.....	16

(一) 亞諾法檢測產品 將上市

2015/05/22

經濟日報

記者黃文奇報導

宣捷生技董事長宣明智牽線，亞諾法生技（4133）昨（21）日與東莞生技、互貴興業共同簽訂「莞榕計畫合作協定」，第一個糖化血色素(HbA1c)糖尿病快篩檢測組產品已在兩岸完成臨床實驗，並申請上市許可中，最快下半年就要上市。

莞榕計畫是由互貴興業創辦人宣明智搭建的兩岸生物技術產業合作展業平台，由大陸東莞市政府委託，透過互貴興業遴選具發展潛力、有優秀產品可供銷售的台灣生技公司，透過大陸國資委投資的東莞生技的協助與合作，以產品代理方式，在大陸取得銷售許可，並讓產品順利在大陸銷售。

宣明智昨日出席簽約儀式時表示，中國大陸市場廣大，台灣有很多好的生技公司，莞榕計畫在幫助台灣生技公司與大陸市場對接，協助台商不用自己找門道。

亞諾法生技董事長黃韋伯表示，未來將以亞諾法以 100% 控股子公司東莞上元生技進駐東莞市松山湖高新技術產業開發區，這個公司將是亞諾法在大陸的總部。亞諾法昨日收盤 32.15 元，上漲 0.65 元。

產品方面，黃韋伯說，亞諾法憑藉過去在抗體開發領域的深厚基礎，與日本技術合作開發出糖化血色素糖尿病快篩檢測組產品，作為莞榕計劃進入大陸體外診斷試劑（IVD）市場的首發產品。

(二) 要做唯一 原相布局智慧醫療

2015/05/22

工商時報

記者楊曉芳報導

CMOS 感測元件廠原相 (3227) 昨 (21) 日獲經濟部頒發卓越中堅企業獎，董事長黃森煌開心受獎，並呼應行政院長毛治國給受獎廠商「不做第一，要做唯一」的鼓勵，指出原相發展物聯網、機器人市場，不追求與標準型感測元件拚量，而是提供特殊型感測元件，目前已往車聯網、智慧醫療布局。

原相在去年的台北國際電腦展上被聯發科董事長蔡明介公開點名，指出 CMOS 感測元件的技術在物聯網時代將扮演最重要的「感知」角色，讓原相在 IC 設計中成為最夯的物聯網概念股。

然而，挑戰也伴隨著機會而來，今年 5 月大陸北京清芯集團宣布，聯合了華創投資、中信資本、金石投資三家公司，預計將以 19 億美元收購美國 CMOS 感測元件廠豪威 (OmniVision, OV)，預計將在明年財務年度第 3 或第 4 季度完成，該收購案將成為大陸發展半導體產業在 CMOS 感測元件領域最有力武器，未來中資豪威也將是在物聯網、機器人等市場與原相短兵相接的競爭對手，更被業界視為原相未來的一大對手。

在豪威確定被收購後，黃森煌昨日首度公開回應看法，他指出，對產業的影響仍待觀察，不過，競爭對手有充足的銀彈，對產業內任何競爭者都一樣，是增加了不小的壓力。他指出，原相思考出自己的利基點，相較於競爭激烈的標準型的感測元件，原相正朝向差異化設計發展，積極「做到唯一」，已在智慧醫療市場有了初步成果。

原相完成與 Avago 專利授權協議，取得了完整的 Optical Navigation Device 完整專利權，研發團隊快速挺入懸浮觸控、手勢等感測技術，並已具備多種手勢功能的微小化手勢辨識 IC，而且已推出心律感測晶片、血氧感測晶片，為其進軍機器人、智慧醫療市場的立下基石。

(三) 鏡鈦醫飛沖天 獲頒卓越中堅企業

2015/05/22

經濟日報

記者劉美恩報導

國內微創手術器械關鍵零組件之先驅-鏡鈦科技(4163)，創立以來經歷多次轉型升級，由傳統加工轉製造商，成功跨入高階微創手術醫療器材的領域，成為國際醫療器材大廠的合作夥伴，展現高度國際市場競爭力。該公司以基礎技術扎根，累積轉型能量，足以為業界學習的標竿，在今年獲頒「第三屆卓越中堅企業獎」。

技術升級

微創手術器材先驅

鏡鈦科技初期主要以金屬扣件、螺絲製造及包裝等傳統製造起家，在同業皆在大量生產規格品螺絲時，即以差異化挑戰研發世界上速度最快的自動化螺絲包裝機。憑藉著精密金屬加工及整合技術的經驗累積，成功跨足醫療器材及微波開關產業。鏡鈦科技係以提供各類精密金屬加工的工程整合技術、自動化生產的設備、模治具開發與設計、堅持良好的產品品質、具有競爭力的價格優勢、第三地物流等多方位的優質服務滿足客戶需求，贏得國際大廠長年合作的信譽與卓越的口碑。

鏡鈦科技具備多項且完整的品質系統認證，並且擁有多多年替國際級醫療大廠代工經驗及技術，已屬微創手術器械關鍵零組件的先驅，並為國際龍頭醫療大廠全球前五大金屬加工類產品供應商。

接軌國際

建立 MIT 醫材品牌

為了挑戰研發創新，鏡鈦科技長期投入資源進行新技術的研發，如非傳統加工製程的電化學加工技術、金屬射出成型技術等，每年研發經費約占年營收 10%，因為公司堅信唯有挑戰技術升級，才能成為醫療器材未來產品開發的領先者。

另一方面，鏡鈦科技也積極建立 MIT 醫材品牌與國際接軌，投入發展骨科創傷、脊椎、牙科等領域的產品。除多次獲得經濟部研發補助外，多年來的投入，也相對厚植鏡鈦科技發展骨科及牙科自有品牌的實力。目前鏡鈦科技自有品牌的醫材已取得多項專利、商標註冊及通過海內外認證，將有助於骨科及牙科自有品牌產品於未來打入國際醫療市場。

未來，鏡鈦科技將持續強化與國際醫療大廠的合作夥伴關係外，並忠於客戶

忠誠度及自有品牌中取得雙贏發展，將 MIT 醫材品牌推向國際市場。

追求卓越+人才為上

多次轉型 邁向世界級冠軍企業

對於獲獎，鏡鈦科技董事長蔡永芳特別感謝經濟部對於鏡鈦科技的支持與肯定，認為能從國內多數且優秀的中小企業中獲得「卓越中堅企業獎」是全體鏡鈦人的榮耀。他說，鏡鈦一路走來經歷了多次轉型，由傳統加工轉為醫療器材金屬零組件、精密扣件、微波開關專業製造商，全憑藉著全體同仁的努力才有今日的規模。

蔡永芳表示，獲獎的肯定也將鼓舞公司以追求更高層級的企業成長為目標，將以專業技術及創新研發延伸核心競爭力挑戰全球市場，並積極落實企業責任與社會回饋，期許能為國家社會帶來正面的影響。

鏡鈦科技多年來以永續企業為目標，秉持著經營理念「誠正信實」與客戶、供應商及協力廠建立深厚的合作夥伴關係共同打造全球醫療器械產業供應鏈。

並且在專業領域中持續挑戰技術升級、追求卓越與建立差異化的技術服務，經由高度技術整合能力及經驗，已成為國際醫療器材大廠的合作夥伴，鏡鈦科技將產品品質視為對客戶最重要的承諾，因為所生產的醫材產品攸關著人類的健康照護與生命的延續。

鏡鈦科技以追求成為「善用科技及創新，造福人群的世界級公司」為企業願景，將以「追求卓越」與「人才為上」的經營信念，逐步邁向世界級的冠軍企業。

(四) 國華牙材教學中心成立 產品技術領先群倫

2015/05/22

聯合報

記者郭福盛報導

國華牙材成立已 40 年，1986 年於台北成立總公司，即建立以服務為導向的公司組織架構，近年來更自國外引進植牙、矯正、數位牙科 3 D X 光機 C T、CEREC 3 D 齒雕與牙科專用雷射等等設備，讓病患獲得滿意治療與牙醫師得到專業的尊重。

近日國華牙材為慶祝與 SIRONA 牙科設備公司雙方合作 25 年暨展式教學中心歡慶開幕，因此特別邀請 SIRONA President & CEO Mr.Jeffery T.Sovlin 抵台參加剪綵酒會。台北總公司服務專線(02)2226-1770，地址位於新北市中和區中山路二段 351 號 6 樓。

德國 Sirona 牙科設備公司 1887 年首創以電力驅動鑽針用在牙科臨床，於 1997 年由西門子醫療部門獨立組成為專業牙科設備公司，至今仍以領導牙科創新、研發理念動力的驅使下持續投資。

(五) 長照法過 醫材衝鋒

2015/05/21

聯合晚報

記者嚴雅芳報導

長照服務法三讀通過，市場看好對醫材產業的帶動效應，吸引籌碼轉駐，推升概念股股價表現。上市股必翔（1729）盤中有大單推升股價急拉來到 64.1 元，盤中差一檔攻上漲停價位；上市股佳醫（4104）早盤股價上攻亦一度來到 51 元，漲幅也有 5%。上市股雅博（4106）買盤增溫，盤中來到 44.2 元，漲幅 3%；上櫃股弘（8403）盤中挾量上攻，一度來到 42.45 元，漲幅超過 4%，不過午盤追價買盤縮手，漲勢略有壓回。

必翔為國際知名電動代步車和電動輪椅大廠，今年以來營收成長動能主要來自電動輪椅高階產品出貨暢旺，加上投資的磷酸鋰鐵電池事業逐漸開花結果，而公司去年全力衝刺自主品牌「Achensa」也在海外市場履傳捷報，今年營運具備轉機力道。公司並在去年底引進策略合作夥伴，與大陸雙鹿控股集團攜手合作，雙方達成 3 年 36 億元的採購約定，也有助今年營運表現。

佳醫早期以經營代理血液透析設備耗材為主，近年逐步轉型為醫療服務整合通路商。市場看好佳醫集團旗下有國內最具規模的長照機構 ABH，在台灣約 3,000 床。此外，佳醫看好銀髮族市場，也將和日本公司合作在台建構「高級老人養生公寓」。

(六) 泰博本季營運 將回溫

2015/05/21

經濟日報

記者高行報導

血糖儀大廠泰博(4736)昨(20)日舉辦股東會，董事長陳朝旺指出，首季營運下滑，但在美國市場出貨暢旺帶動下，第2季營運回溫，加上糖化血色素儀等新產品效益浮現，全年將維持成長軌道。

泰博首季營收5.38億元，年減8.1%；稅後純益1,688.5萬元，年減85%，每股稅後純益(EPS)0.25元，較去年同期的1.8元大幅縮水，主要受歐元重貶衝擊，業外匯兌損失達8,000萬元，相較於去年首季2,000萬元匯兌收益，來回差距逾億元之譜。若扣除匯損，首季獲利仍接近去年同期水準。

陳朝旺表示，鑑於歐元貶值風險，第2季起調整策略，拉高美國市場的營收比重，引進美國重量級醫材通路商加入客戶陣容，首季小量出貨，本季加大拉貨力道，該單一客戶全年有挹注營收2億元的實力。泰博股價昨日收87.5元，以平盤作收。

這次美國重量級醫材通路商具指標意義，不僅意味鞏固美國市場，亦可降低先前過度依賴歐洲市場風險。法人指出，泰博今年營運有望先蹲後跳，估第2季營收有望站上7億元，年增逾二成，獲利則在美元計價產品增量下，有助減低歐元貶值帶來的匯兌風險。

泰博首季血糖儀和試紙每月出貨分別為12萬台及90萬盒，4月起回升至15萬台及120萬盒。繼去年新增20家客戶後，今年再添20家，帶動出貨逐季增溫。

(七) 兩概念廠 搶長照千億大餅

2015/05/20

經濟日報

記者黃文奇報導

長照千億大餅成形，概念股陸續出列，弘醫藥昨（19）日表示，搶攻長照商機已準備好了。國內長照業者以佳醫、弘兩家較大，其中弘旗下機構皆為直營，並持續擴大規模，明年台灣希望推至 800 床，兩年內在兩岸打造 1,600 個長照床位規模。

弘昨日參加櫃買中心首季業績發表會，會中投資人除聚焦弘今年在醫療流通本業的表現外，主要關注該公司在兩岸經營的長期照護事業。

立法院日前通過《長照服務法》，《長照保險法》最快 2019 年也將上路，初估長照預算達千億元。當前除了醫院附設的醫療、照護合一的長照床外，國內最具規模的長照機構為佳醫集團旗下 ABH 與弘在兩岸的長照事業，佳醫在台灣約 3,000 床，弘有 789 床且均為直營。

隨老齡化、少子化趨勢愈來愈明顯，弘預期，國內長照市場將持續擴大，以南韓為例，在 2007 年完成長照保險相關法令建構後，市場規模一下子擴張 2.5 倍，國內在長照險上路後也將帶來新商機。

弘表示，預期此領域長期發展方向正確，弘除了加快本身床位數量外，也會採取併購方式擴大規模。不過，弘指出，近年政府政策努力擘畫長照藍圖，讓市場藍圖愈來愈明顯，導致併購長照機構難度漸增。

(八) 聯合獲利 下半年爆發

2015/05/20

經濟日報

記者高行報導

人工骨材龍頭聯合骨科(4129)昨(19)日舉辦法說，董事長林延生表示，後續將聚焦美國和大陸雙成長引擎，並首度搶進大陸龍頭醫院通路，該院每年人工關節手術檯數高達5,000檯。

法人估計，聯合全年營收保持兩位數成長無虞，下半年獲利有望爆發成長。

聯合耕耘大陸市場有成，近期報出佳音，旗下人工關節擊敗國際大廠及優勢本土廠商，獲得北京最大醫院統包採購。

據了解，這是聯合首度搶進大陸龍頭醫院通路，該醫院每年人工關節手術檯數高達5,000檯。

大陸銀髮族浪潮席捲，特別是龍頭醫院手術量體龐大，一旦插旗首善之都北京後，將加速聯合搶進對岸龍頭醫院時程，促使聯合出貨呈現噴射式成長，預計第2季起展現效益。

聯合昨(19)日收49.5元，上漲0.7元。

由於大陸官方擬在2025年進行人工骨材「國產化」，規定醫院採購一定比例需用本土製造產品。

林延生表示，未來不排除將骨材產能移轉至對岸，爭取當地醫院的採購優勢。

(九) 生技股報佳音 鈺緯、聯合 Q2 營運樂觀

2015/05/20

工商時報

記者杜蕙蓉報導

鈺緯、聯合、盛弘今年營運概況				
公司名稱	首季稅後盈餘(百萬元)	年成長率(%)	EPS(元)	未來成長動能
鈺緯(4153)	22	-1.98	0.76	<ul style="list-style-type: none"> 新客戶引進 產品滲透率提高 市場成長
聯合(4129)	17	-34.33	0.32	<ul style="list-style-type: none"> 美國市場成長 在中國建廠，搶國產市場商機
盛弘(8403)	133	438.33	2.12	<ul style="list-style-type: none"> 長照法三續通過 轉投資營運成長 醫療平台建構完成

製表：杜蕙蓉



● 櫃買市場業績發表會，19日邀請聯合骨科董事長林延生（左起）、櫃買董事長吳壽山、鈺緯董事長陳國森、盛宏醫藥總經理劉慶文出席。圖／洪錫龍

鈺緯、聯合、盛弘今年營運概況

鈺緯（4153）、聯合（4129）法說會報佳音！鈺緯董事長陳國森表示，因新客戶、產品滲透率推升下，今年營運將是季季高，將力拚營收、獲利同步創新高；聯合董事長林延生則透露，今年將正式打入中國大陸最大三甲醫院，不排除因應大陸在地化政策，在大陸建廠。

陳國森表示，儘管因併購的富動科技還在調整，加上匯損，導至首季 EPS 0.76 元，未如預期出色，但其實首季毛利率已攀升至 33% 的新高。雖然目前併購富動的費用要分五年攤提，專利及客戶價值每個月需攤提 260 萬元，因本業業績動能強勁，今年營運依舊樂觀。

生產醫療用顯示器為主的鈺緯，目前在該產業占比僅 3%，與市占率約 18% 至 20% 的第一大供應商比利時的 Barco、第二大的日本 Eizo，相差頗遠，向上空間仍大。

陳國森表示，為縮短供應鏈及就近服務客戶以貼近市場，直接經營一線（First tier）終端使用者，鈺緯今年已啟動併購機制，並已鎖定美國通路商，不過，成效還要一些時間才看得出來，今年第二季營運將優於首季，下半年會更旺，全年將一季比一季好。

林延生表示，人工關節產業，全球市場最大是美國，潛力最大是大陸。美國市場占比約二成，台灣二成，中國大陸靠近 4 成，其餘為國際市場。

林延生指出，第一季美國市場業績跳高，主要係經銷商打入新醫院帶動業績，而中國大陸業績持平，主要係脊椎產品進行新舊轉換影響，預估第二季動能就會恢復。

中國大陸對在地化的要求增加，已訂下醫院 2025 年採購要達一定比率。為此聯合已規畫強化大陸投資。至於美國市場，今年成長動能會延續，墨西哥、英國等國家有機會在第二季取得執照，今年營運將穩健成長，並力拚獲利優於去年。

(十) 北市南港 打造生技廊帶

2015/05/19

經濟日報

記者楊文琪報導

台北市長柯文哲昨(18)日與中研院院長翁啟惠共同簽署「台北市生技產業聚落發展計畫合作意向書」，宣布將共同打造國際級生技產業廊帶，未來南港不但是台北市東區重要門戶，更是台灣生技產業的重要門戶。

柯文哲指出，北市生技產業聚落計畫是「東區門戶計畫」的一部分，未來將和中研院合作，共同將南港區內的忠孝營區西側市有地、南港轉運站東側商業區等土地，打造成為生技產業聚落，除了銜接中研院的國際生技研究園區，透過高鐵在37分鐘內就可到竹北生技園區，等於把整個北台灣的生技產業廊帶串連起來。

柯文哲表示，資訊和生技是我國最可能成功的產業，台北市要做的就是生技的基礎建設，未來南港不但有衛福部、食藥署，台北市衛生局也會搬來，生技產業聚落會在南港形成，因此，他希望中研院能協助軟體部分。

翁啟惠表示，台北市在學術能量、醫療資源、交通建設和國際交流上的絕對優勢，具備成為生技產業聚落的條件，他對台北市推動生技產業聚落計畫抱持期待，給予祝福，承諾中研院會提供相關經驗和心得，密切合作，讓生技產業更上層樓。

台北市產業發展局局長林崇傑表示，台北市生技廠商家數已達364家，2013年營收達1,344億元，比照全國生技產業發展情形，台北市生技廠商家數占全國22.7%，營收占比達四成八。

台北市副市長林欽榮指出，第一階段南港忠孝營區與第二階段南港車站東側商三特土地，都預定於2018年對外招商，第三階段的僑泰興麵粉廠工業區都更回饋土地則預訂於2019年完成。

台北市生技產業的發展規劃	
產業現況	生技廠商家數已達364家，2013年營收達1,344億元，就業人數近2萬人
產業聚落選定地點	南港忠孝營區暨西側市有地、南港轉運站東側商業區、僑泰興麵粉廠工業區的都更回饋土地
南港發展生技產業優勢	<ul style="list-style-type: none">●有中央研究院、食品藥物管理署及預訂於明年10月營運的國家生技研究園區●南港區有三鐵共構的交通優勢
發展規劃	<ul style="list-style-type: none">●第一階段的南港忠孝營區和第二階段的南港車站東側商業區土地，預訂2018年對外招商●第三階段的僑泰興麵粉廠工業區都更回饋土地預訂2019年完成
與中研院合作目的	攜手打造國際級生技產業廊帶
資料來源：台北市政府	
楊文琪 / 製表	

圖 / 經濟日報提供

(十一) 陳總搶推醫材界 iPhone

2015/05/18

經濟日報

記者黃文奇報導

安克生醫總經理陳正剛是台大工業工程研究所暨機械工程系教授，去年 4 月 1 日被安克生醫借調入業界，並順利帶領安克掛牌上櫃，這也是台大老師跨入產業界少數成功的案例。

陳正剛表示，下一步想要整合醫療影像診斷系統的軟硬體，讓超音波做到醫師人手一機，成為醫材領域的 iPhone。

陳正剛原任台大工業工程研究所所長，他把半導體領域晶圓製程資料分析、探勘技術應用到生醫影像，進而與台大醫院團隊研發出全球首創甲狀腺超音波電腦輔助診斷系統（CAD）軟體，由台大技轉給 2008 年成立的安克生醫公司，陳正剛一直是研發團隊核心成員。

他帶領安克團隊赴美國與 FDA 官員簡報，並獲准列席審查會進一步說明，終能讓安克生醫第一個產品「甲狀腺超音波電腦輔助偵測軟體」通過 510 (k) 許可，是世界第一，也是唯一；並持續申請歐盟醫材認證。

陳正剛說，超音波、醫療診斷的硬體已經是紅海市場，如果沒有軟體的加值，無法進一步提升它的價值，他的期望是，把超音波影像診療系統如何變成醫師的第二個聽診器，就像是 iPhone 一樣。

陳正剛分析，過去醫師如果沒有受過特殊訓練，看超音波影像仍像是讀「無字天書」，但超音波影像分析系統就是讓複雜的影像，變得容易判讀，輔助醫師知道「看什麼」(what)、「看那裡」(where)、及「怎麼看」(how)。

(十二) 陽明 打造生技產學合作平台

2015/05/18

工商時報

記者謝奇璋報導

陽明大學與國內最大生技創投公司「鑽石生技投資」攜手合作，於日前（15日）舉行簽約儀式。將共同創建專屬生技領域戰略合作平台，以推動生技界具前瞻新創技術進一步發展的機會，開啟學術與產業界的價值鏈整合新頁。

陽明大學校長梁賡義表示，近年積極跨入生技產業，希望營造生技產業成為台灣再一次經濟奇蹟。因此陽明大學孜孜不倦地創新研發，與鄰近醫院尤其以陽明大學教學醫院之台北榮總具有眾多卓越的研發成果，其中之榮陽團隊更頗具名。

梁賡義指出，陽明大學肩負學校與校友雄厚開發之生醫資產，帶領台灣生物醫學跨入生醫工程、生技檢測儀器、腦科學、基因體、生化與遺傳工程、生物製藥、腫瘤免疫治療等優勢領域責任，未來再加鑽石生技投資提供給陽明技術團隊的諮詢顧問服務與多方資源，必能加速新創技術進一步實踐的腳步。

鑽石生技投資總裁路孔明表示，陽明大學在國內生物醫學產業執牛耳之地位，過去在醫學、醫工以及生技產業已看到許多技術成功的典範，帶領台灣成為全球生物醫學研究舞台上不可或缺之要角，近年隨國內產業升級轉型，陽明校內已有不少創新能量開始結合生醫與醫學工程技術，未來潛力無限。此次與陽明進行戰略合作，將協助籌資與資本規畫，有效率地協助新創技術進一步落實商轉，成為陽明師生創業的最佳後盾。

(十三) 安克甲狀腺癌篩檢 傳捷報

2015/05/18

經濟日報

記者黃文奇報導

安克生醫總經理陳正剛表示，旗下全球唯一經美國食品藥物管理局（FDA）核准的甲狀腺超音波電腦輔助偵診軟體「安克甲狀偵」（CAD），近期將授權給「GPS」三大國際醫材公司中的兩家，並陸續與國內大型醫院合作，最快上半年即可進入台大、馬偕等指標醫院。

陳正剛表示，安克生醫在超音波電腦輔助偵測軟體的基礎上，除了開發出全球第一個CAD產品外，明年起，每一年都規劃有一到兩個產品通過美國FDA的510（K）醫材法規核可上市。

授權方面，陳正剛說，與國際大廠的授權談判持續進行中，進度雖較過去想像慢，但是，謹慎、小心更重要，目前已經談到很末端的細節，包括授權範圍、授權金的里程碑數，權利金的如何給付等。

至於對象，陳志剛表示，目前做超音波影像器材的大型廠商只有「GPS」，即GE（奇異）、Philips（飛利浦）、Siemens（西門子），安克預計與其中的兩家結盟，有信心在今年完成授權，近期將簽署意向同意書。

在國內合作部分，陳正剛說，目前正在談的有台大、馬偕、長庚、新光、北榮等大醫院，也有信心在近期陸續報佳音。另外，安克也與健檢中心、診所，檢驗所合作，都已經陸續進駐安裝軟體，國內有幾家大型健檢中心正在談策略結盟，顯示國內市場全面啟動。醫院合作的模式方面，陳正剛分析，安克做的並非是「賣軟體」，更非賣斷服務，而是以「計次收費」的方式，來與醫院合作。換言之，只要醫師用一次超音波診斷，就能收取一次費用，獲利模式則是安克則與醫院共同分潤。

陳正剛分析，醫院的好處是，只要靠檢驗診斷即可收費，而安克也暫時不會對醫院收取軟體授權的費用，如此一來可提高醫院的參與度，而超音波診斷也能提高醫生、病患的順應性，大幅提升使用效率。

陳正剛說，近期國健署宣布，甲狀腺癌是女性第五大好發癌症，國人第九大癌症，尤其現在國人好發甲狀腺結節，女性有30%以上的人會罹患此症，而結節中有5%會演變成癌症。甲狀腺癌兩年前早進入前十大，一直為人所忽略，未來甲狀腺癌的篩檢必要性大大提升，這也將成為安克的利基。

(十四) 承業醫營運見轉機 外資買超加溫

2015/05/18

工商時報

記者杜蕙蓉報導

承業醫（4164）儘管首季每股淨損 0.31 元，但受惠第 2 季將會有大機台入帳，預期營收可望較第 1 季倍數成長，帶動上半年轉盈，全年營收仍可維持雙位數成長下，也吸引外資持續買超，總計 3 月至今，買超約 1,350 張。

承業表示，因認列子公司杏霖醫管併購十陸，產生 7,300 萬元的一次性勞務費用，加上醫院工程遞延，才巷導致第 1 季合併營收 3.05 億元，年衰退 27.8%，稅後淨損 4,025 萬元，每股虧損 0.31 元，其實若扣除該筆費用，該公司第 1 季仍獲利。而且由於已與多家醫院簽訂放射腫瘤大機台之安裝及升級合約，目前部分機台已進行安裝中，預計第 2 季就能有大機台入帳，本季營運樂觀。

近年營運雖不如預期的承業，由於在布局中國和東南亞效益將逐步發酵，加上公司每年有穩定高配息率及高殖利率，因此，也吸引外資買盤進駐，目前除原有的十大股東新加坡政府基金（GIC）外，重量級的外資富達基金（Fidelity），也在去年擠入十大股東，總計目前外資持股比例 42.3%。

法人表示，承業今年營運成長力道看好。取得大中華區獨家代理 Novadaq 與 Swissray 已上市，Novadaq 手術影像導引系統的兩種機型 SPY 與 Pinpoint 分別在今年 1 月底及 5 月初拿到大陸 CFDA 的兩張許可證。Swissray 數位 X 光機也開始在大陸市場銷售，預期今年可望有 10 台以上業績貢獻。

該公司在湖南郴州第一人民醫院（郴一）的「硬體銷售+醫管顧問服務」模式獲得醫療市場認同，並與多家醫院簽訂合約及意向書，預計今年即可成功複製多個郴一獲利模式。

與印尼前三大集團之一力寶（Lippo）結盟，初步將在雅加達合資成立醫療管理公司，對印尼輸出醫管、藥品、醫材等，並協助當地醫院成立放射腫瘤科及安裝設備，預計三年內至少 10 台直線加速器安裝。