

台灣口腔生物科技暨醫療器材產業發展促進協會

2015 年電子週報

日期：09 月 13 日～09 月 19 日

目錄

(一)	商機成長 4 倍 台南生技展 開紅盤	1
(二)	上銀揪伴 攻醫療機器人.....	3
(三)	臺南生技綠能展 參展大陣仗	5
(四)	台灣生技產業聯盟 參展	8
(五)	生技群聚完整 賴清德看好前景	9
(六)	臺南生技產業洽購會 促 2 千萬美元商機.....	11
(七)	鴻曜醫學 讓醫療人性化.....	12
(八)	成果科雷射皮膚治療儀 前進中國	13
(九)	台南生技綠能展 南科率團參加	14
(十)	泰州市委書記訪台 聚焦醫療商機	15
(十一)	邦特明年業績 拚增二成	16
(十二)	宣家軍鴻海馬偕 擬生醫合作	17
(十三)	宣明智、郭台銘同台 攜手深耕生技？	18
(十四)	京鼎 跨智慧醫療設備	20
(十五)	宣明智：台生技業要在陸市場叫座.....	21
(十六)	生醫、資通訊結盟 打造台灣金鑽.....	22
(十七)	偉聯顯示器 接軌物聯網、醫療	23
(十八)	台達電砸 9 億 取得環瑞醫 19%股權.....	24
(十九)	長照 開放營利事業經營	26
(二十)	9.24 億 台達電入股環瑞醫近兩成	27
(二十一)	《電子零件》台達電取得環瑞醫 19.55%股權	28
(二十二)	BTC 政策利多 生醫股奮起	29
(二十三)	鈺緯三喜臨門 Q3 獲利喊衝.....	31
(二十四)	投入醫療電子領域 台灣宜有全新思維	33

(一) 商機成長 4 倍 台南生技展 開紅盤

2015/09/19

工商時報

記者陳惠珍報導

2015 台南國際生技綠能展熱鬧登場，台南市長賴清德表示，該展已邁入第五個年頭，今年率先開出紅盤！去年該展總計創造 2 億餘元商機，今年光是已登場的 2015 台南生技採購洽談會，媒合商機已逾 8 億元，較去年成長 4 倍，顯見生技、綠能兩大產業，不但已在台南生根茁壯，更躍升為國際性展覽。

由台南市政府經濟發展局主辦的「2015 台南國際生技綠能展」，即日起至 9 月 21 日止，在南紡世貿展覽中心舉辦，今年參展廠商超過 230 家、450 個攤位，創下歷年展出規模的新高紀錄。

18 日開幕式，由經濟部次長楊偉甫、台南市長賴清德、旺旺中時媒體集團平面媒體業務執行長趙文龍、南市府經濟發展局長方進呈、南市仁德區長郭鴻儀、科技部南部科學工業園區管理局副局長蘇振綱、台灣生技產業聯盟常務監事林進安、台灣綠色科技產業聯盟秘書長陳長仁、中華民國對外貿易發展協會台南辦事處主任陶建國、台灣電能車輛協會理事長鄭丞宏、力伽實業董事長郭海濱、美國密蘇里州亞太商務辦事處處長馬漢海（Hank Ma）等人共同剪綵。

楊偉甫稱讚南紡世貿展覽中心是個很舒適的展館，經濟部也認為，該中心有助南部產業發展，未來將持續協助，期藉由該平台交流，創造更多的商機。楊偉甫強調，台灣有決心持續推動綠能產業，2016 年水銀燈落日條款，一定會讓全台灣的路燈，由 LED 燈取代水銀燈。

賴清德表示，台南生技綠能展進入第五個年頭，今年是首次受到國貿局肯定與補助款，讓該展躍升為國際展覽，2015 台南生技綠能展不但規模比往年盛大，更重要的是，去年該展覽創造年營收約兩億元，今年光是日前舉辦的台南生技採購洽談會，12 位國際買主即創造的媒合商機，高達新台幣 8.2944 億元，呈 4 倍成長幅度。

賴清德指出，今年展覽以「創新生技、綠能永續」為主題，展區分五大主題區，包括政府形象、創新產學研、生技、綠能及國際產業專區；四大特色，除了此屆首次受到國貿局肯定為國際展之外，在展前、展後皆辦理商洽會，並邀請國

際買主參觀展覽，同時，擴大國際產業專區，共有七個國家前來參展，以及同步舉行就業媒合會，提供了 2,800 個工作機會。

(二) 上銀揪伴 攻醫療機器人

2015/09/19

經濟日報

記者宋健生報導

上銀科技(2049)與中國醫藥大學合作設立的「HIWIN-CMU 聯合研發中心」，今(19)日正式掛牌運作，上銀計畫未來五年將投入 5,000 萬元經費，與中國醫大共同研發醫療機器人及培育相關領域高階人才。

據了解，上銀與中國醫藥大學成立聯合研發中心，除了已上市的下肢肌力訓練機器人之外，後續還將開發口腔癌手術機器人、手部復健訓練機器人等產品。上銀昨天股價以 182 元、下跌 1.5 元作收。

「HIWIN-CMU 聯合研發中心」掛牌啟用儀式，將由上銀董事長卓永財與中國醫大暨醫療體系董事長蔡長海等人共同主持，雙方藉由這項產學合作計畫，帶領台灣醫學工程與復建科技邁向新的里程。

上銀除每年投入 1,000 萬元、至少五年的方式，與中國醫大成立聯合研發中心，每年還將提供 2 名博士、每月 6 萬元獎助金。研發中心也將成為一個醫療器材研發、臨床試用、老師教學、醫師研究、培育醫學工程碩博士的平台。

目前，「HIWIN-CMU 聯合研發中心」已有上銀集團六部新研發的醫療機器人進駐，包括上肢訓練機、下肢肌力訓練機器人、沐浴輔助機器人、內視鏡扶持機器手臂、醫療影像導航系統等。

上銀近幾年積極投入工業與醫療機器人研發，在醫療機器人方面，與中國醫大合作開發的下肢肌力訓練機器人，目前已通過歐洲認證，並開始少量出貨給土耳其等國家，中國大陸認證可望在近期核准。

另外，上銀與慈濟、榮總合作開發沐浴輔助機器人，最快明年初可以上市；與彰化秀傳醫療體系也有腹腔手術輔助機器人的合作開發計畫正進行中。

上銀前八月合併營收 104.79 億元，年增 12.3%，法人說，整體工具機景氣不佳，影響上銀第 3 季工具機類接單，但第 4 季在機器人與自動化產品出貨逐步放量帶動下，整體表現會比第 3 季佳。

據了解，上銀最近一口氣接獲中國大陸某台商 200 台軸節式工業機器人訂單，其中第一批 40 台已訂 10 月出貨；因應 5 軸高階加工機使用的直驅馬達 AC 軸平台，也同步放量，均為第 4 季營運帶來成長動能。

法人說，上銀積極布局機器人產線，台中精密機械科技創新園區總部研發部門轉併到行政大樓，既有研發大樓規劃作為多樣化機器人的組裝工廠，預計 9 月底前完成。

(三) 臺南生技綠能展 參展大陣仗

2015/09/18

工商時報

記者陳惠珍報導

2015臺南國際生技綠能展6大特色

- 1 首次獲得國貿局肯定，補助邀國外買主來臺採購。
- 2 展前、展後辦理商洽會。
- 3 國際產業專區。
- 4 南臺灣年度大型生技綠能展。
- 5 市府大力支持生技綠能展覽投入經費推動。
- 6 展覽期間同步舉行就業媒合會。

國際產業專區7個國家9個攤位概況

國籍別	單位名稱	參展產品內容	類別
法商	STMicroelectronics意法半導體公司（紐約上市。歐洲最大半導體公司）	能源管理和節能技術、汽車電子	綠能
美商及辦事處	利特（遠東）股份有限公司（上市公司）	電路保護裝置，如LED或太陽能品	綠能
	美國愛達荷州亞太辦事處	紙纖棉防蟲、隔熱、隔音、保溫環保建材	綠能
	美國密蘇里州亞太商務辦事處	SCD Probiotics-食品，動物或環境使用的益生菌	生技
加拿大商	Audioscan公司	助聽器商品、助聽器分析儀款式	生技
奧地利辦事處	奧地利商務代表辦事處	奧地利生技資訊推廣	生技
比利時外貿投資局	比利時瓦隆尼亞外貿投資局	益生菌、癌症基因測序、酵素清潔用品	生技
日商	日商SHIGUN公司	皮膚精華液	生技
以色列辦事處	駐台北以色列經濟文化辦事處	再生能源、農業生技	生技、綠能

臺南市生技產業歷年家數成長

年度	100年	101年	102年	103年	104年前7月
廠商家數	352	365	375	389	395
指標性廠商營收 (新台幣億元)	133.4	138.5	178.4	180.3	106.4

資料來源：指標性廠商網站公開年度財報

臺南市長賴清德自上任以來，該市府團隊一直致力於打造一個「宜居」·「移居」的幸福城市，其中年年舉辦的臺南生技綠能國際展，今年國貿局更首次補助參展者，邀約國外買主來台採購的住宿或機票費；南市府連續舉辦四屆且每屆展出攤位超過 200 個以上，成為具有發展為國際展覽潛力，因而獲得中央補助，這也表示中央對南市府辦展的用心程度給予肯定。

賴清德表示，南市府團隊一直戮力將該展擴大為國際性的展覽，也針對生技與綠能較具指標性的國家進行招商，如以色列的農業生技領域強，由駐台北辦事處展示再生能源與農業生技的技術；日本的生技美妝研發處於全球領先地位，日商 SHIGUN 公司也來展示皮膚保養相關系列產品；歐洲最大半導體法商的意法半導體公司，展示能源管理和節能技術。

另外美國也有 3 個攤位展出生技、綠能領域資訊，希望透過不同國家別，在不同產業領域，具領導地位的廠商參展，以提升該展覽國際能見度，並增加在地業者國際視野，發展南市生技綠能兩大產業重鎮。

同時，為強化該國際展的招商能力，「2015 臺南國際生技綠能展」的展前與展後，將各舉辦兩場採購洽談會，首場於 9 月 17 日，在台南大億麗緻酒店辦理「臺南市生技產業採購洽談會」，邀請包含新加坡、馬來西亞等 5 個國家 13 位國際買主，與超過 30 家臺南業者做一對一的採購洽談，總計洽談逾 100 家次，期藉由國內外買主與賣家商洽交流，帶動臺南產業發展最佳商機。

賴清德指出，9 月 18 日至 9 月 21 日，在南紡世貿展覽館舉辦的 2015 臺南國際生技綠能展，具有六大特色，並已朝向國際知名大展邁進，包括一、首次獲得國貿局肯定，補助邀國外買主來臺採購。二、展前、展後辦理商洽會。三、國際產業專區。四、南臺灣年度大型生技綠能展。五、市府大力支持生技綠能展覽投入經費推動。六、展覽期間同步舉行就業媒合會。

希望藉由該生技綠能博覽會平台，同時辦理就業媒合會，將需才的廠商與求職的人才媒合，透過此展成為產業界與求職民眾年度最重要的媒合平台。同時，在博覽會的展前、展後辦理工洽會，對參與的本地供應商與參展業者都能創造最理想成績，成功的開拓最佳市場商機。

賴清德強調，南市府經濟發展局主辦該專業個展，已成為南台灣最大的生技綠能展，希望能成為國內最大專業展，及指標性展覽，同時期盼未來能夠如同國際蘭展，躍升為全球知名的國際性大展。

(四) 台灣生技產業聯盟 參展

2015/09/18

工商時報

記者周榮發報導

以推動台灣生技產業全面發展為主軸的社團法人台灣生技產業聯盟，近幾年，除整合產、學、研資源，強化台灣生技產業發展，建立一個完整支援體系外，並積極為聯盟會員開拓商機，繼 6 月帶團上海參展後，今日以生技聯盟主題館方式參加 2015 臺南生技綠能展，將展出國內目前最新生物技術及各類優質生技保健產品，是不容錯過的高標準生物技術展示。

該聯盟表示，成立 5 年多來，目前擁有團體會員 75 家、個人會員 51 人，永久個人會員 3 人，總會員人數達 235 人，是目前國內最具規模的生技產業團體。聯盟重要服務包括國內、外參展及政府資源申請等服務；參展部分，今年除國內台北及台南生技展外，也參與馬來西亞 MIHAS 國際清真展與上海 NPC 中國保健食品展，接單金額超過 2,349 萬元，2016 年亦將參與馬來西亞 MIHAS 與上海 FIA 展等國際展示。

聯盟接著指出，消費型態已逐漸轉為非實體店面的網購模式，遂此，積極協助聯盟廠商電子商務以及跨境電商的策略布局，除引進各不同跨境電商通路外，更舉辦專業網路行銷課程，以進一步了解如何透過網路行銷獲取訂單及提升企業品牌，期待由基礎深根，茁壯聯盟廠商未來電子商務的發展。另外，聯盟已建立生技聯合檢測與生技產業市場拓銷等資源平台，可提供 10 大項目檢測類別，包含如中草藥、農產品、食品、化妝品、醫療器材、藥品、環境類、農藥殘留、設備租借等，在會員開發產品同時，更享有相關檢測上的優惠等。

未來，生技聯盟將就廠商需求，持續辦理相關研討會議或課程，並強化會員間跨領域或整合的聯繫與合作，藉以深根會員間的溝通，為聯盟會員提供長遠且永續的發展與服務。

(五) 生技群聚完整 賴清德看好前景

2015/09/18

工商時報

記者陳惠珍報導

生技綠能是南市府持續推動六大新興產業其中最重要兩項聚落，南市長賴清德指出，經過近五年來的發展歷程，目前臺南生技產業群聚最完整，含製藥產業、應用生技產業及醫療器材產業等次產業別，於 100 年起生技產業總家數計 347 家，逐年成長至 104 年 7 月底已增至 395 家，後市深具發展潛力。

南市長賴清德表示，自 100 年起至 104 年 7 月底已吸引 48 家生技業者到臺南投資設廠，新增投資額逾 29 億元，創造 775 個就業機會，估計帶來超過 42 億元年產值。在製藥產業方面，家數為 76 家，居全國之冠，中藥 GMP 認證家數是 35 家，也是全國第一，另外取得 PIC/S 國際 GMP 認證家數為 22 家，高居全國第二。

臺南生技產業之上市櫃指標性廠商，包含台灣神隆、生達製藥、中國化學、德英生技、南光化學、生泰合成等製藥廠商，以及台鹽實業、景岳生技、雙美生技等應用生技類別廠商。歷年營收統計表現逐年成長，於 100 年營收約新台幣 133 億元、101 年的 138 億元至 103 年的 180 億元；尤其 102 年的年成長率達 28 %、103 年小幅成長，年成長率 1 %；另就 103 年，在指標性廠商營收 104.975 億，與 104 年 1 月至 7 月底同期比較成長率 1.3 %。

另在臺南綠能產業發展現況，2014 年底茂迪併聯景，產能成為全球第一大，再連結模組、矽晶及相關週邊材料形成太陽能產業群聚。2014 年中 LED 磊晶龍頭晶元光電併聯圓光電，產量達全球首位，引領週邊相關廠商升級轉型。此外，臺南市鑽石級綠建築數量亦居全國之冠，國內共 62 座，臺南 14 座，佔 23 %（統計至 104 年 7 月止），已為南市一大特色。

賴清德指出，南縣市合併升格後，100 年度綠能產業家數計 167 家，逐年成長至 104 年 7 月底家數，已增至 194 家；於 100 年至 104 年 7 月底已吸引 37 家綠能業者，到臺南投資設廠，新增投資額逾 80 億元、創造 1,537 個就業機會，估計帶來約 132 億元年產值。

臺南綠能產業之上市櫃指標性廠商包含茂迪、新日光、益通、晶元光電、新世紀、大億科技及堤維西交通等綠能產業類別廠商。歷年營收統計表現也是逐漸

成長，於 100 年的年營收約新台幣 893 億元，至 103 年的年營收約新台幣 1,032 億元；尤其 102 年成長率幅度高達 30%，103 年的年成長率幅度高達 16%。

(六) 臺南生技產業洽購會 促 2 千萬美元商機

2015/09/18

工商時報

記者陳惠珍報導

為 2015 臺南生技綠能展暖身，昨（17）日舉行的 2015 臺南生技產業採購洽談會，共有來自新加坡、菲律賓、馬來西亞、印尼、中國大陸及香港等 6 個國家、地區的 12 家廠商齊聚大億麗緻酒店，與國內 45 家賣方進行 146 場一對一洽談，總計促成商機達 2,592 萬美元。

來自新加坡等年營業額在 500 萬美元以上的 12 家大型買主，來台採購醫療器材、美容保健儀器、化妝品、保養品、營養保健品、中草藥保健品等產品。

由臺南市政府經發局委託外貿協會，配合今（18）日 2015 臺南生技綠能展開展，提前於昨日辦理「2015 年生技產業採購洽談會」，總計促成商機達 2,592 萬美元。

買主中最具代表性廠商，包括在菲律賓主力推展銀髮族市場的 Romanna Medicali、馬來西亞知名美容連鎖機構 Clara International Beauty Group、曾榮獲上海科技企業創新獎的上海融氏企業等。

為服務臺南業者，此次參加洽談會的 45 家供應商超過 90% 來自臺南市，代表業者有臺鹽、景岳生技、港香蘭等在地知名業者參加。

受邀買主在透過洽談會與業者深入互動之後，今（18）日除參加 2015 臺南生技綠能展展覽會的開幕典禮外，也將再參觀臺南的虹泰水凝膠觀光工廠及台鉅美妝觀光工廠等，期帶給買主更多臺灣生技產業發展的趨勢與訊息。

(七) 鴻曜醫學 讓醫療人性化

2015/09/18

工商時報

記者郭文正報導

鴻曜醫學(股)公司為細胞醫療公司，為專門研發細胞醫療與組織工程，為讓國人更充分了解該公司理念與產品，特別參加 2015 臺南國際生技綠能展(南科育成中心專區 A107)，希望透過展示的宣導，讓國人了解科技將使醫療更人性化。

鴻曜醫學表示，細胞醫療科技的應用能夠幫助更多以前傳統醫療無法幫助的疼痛和不適，因此長久以來，該公司本著專業的臨床醫學經驗為基礎，融合現代細胞醫療和組織工程科技，通過自主研發以及與頂級科研機構、醫院及專家的合作，不斷推出更多創新性醫療服務與產品，讓生活更健康、更美好。

鴻曜醫學的研發團隊有著豐富的臨床經驗與幹細胞開發能力。在 2014 年已經成功的試驗使用心臟幹細胞製劑治療心肌梗塞的動物以及使用腦神經幹細胞製劑於中風的動物上獲得良好成效。

而且該公司也早在 2014 年即已推出高濃縮血小板製劑技術應用於骨科治療。同時並開始進行細胞醫療的推廣，目前已著手規畫預定將於 2016 年以心臟幹細胞製劑進入第一期的人體試驗。並預定在 2017 年以腦神經幹細胞製劑進入第一期的人體試驗。

鴻曜醫學未來將持續以核心細胞醫療技術、再生醫學科技、組織工程研究，一同與臨床醫療專家與相關醫護人員合作，以更完善的醫療服務來奉獻社會，創造更健康、更有活力、更美好的生活。

(八) 成果科雷射皮膚治療儀 前進中國

2015/09/17

工商時報

記者蔡淑芬報導

國內醫療儀器廠成果科技歷經 10 年研發，發表國內第一台「準分子雷射皮膚治療儀」，該治療儀不僅可媲美全球最先進 308 波長儀器技術，且擁有專利的「影像辨識系統」，讓操縱醫生可以避免雷射傷害，又能將治療波準確施打在患部上，突破性創新成果已陸續取得美國 FDA、歐盟 CE、台灣 FDA、中國 CFDA 認證。其中，在中國醫療界看好此儀器治療效果，成果科技 8 月已與中國代理商簽署銷售代理合約，初期以 100 台，創造 5 億營收為目標。

根據世界衛生組織調查統計，全球牛皮癬罹患率約 3%、白斑 1.5%、異位性皮膚炎約 20%~30%，以上三種皮膚病至今沒有任何有效根治療法。成果科技總經理郭奕谷指出，牛皮癬、白斑、異位性皮膚炎等疾病乃是基因遺傳病症，在醫學上一直無法真正有效治療，臨床上通常採用類固醇或紫外線光照法，由於上述兩種治療方式都有其後遺症，近年來，醫學上認為 308 準分子雷射是上述皮膚病最佳治療波長。

郭奕谷接著說明，目前市面上銷售的 308 準分子雷射僅有美國、德國及台灣成果科技三家儀器商，不過，美國與德國所推出的 308 準分子雷射儀器在治療操作上仍以手柄單出光模式，治療上仍需醫師手工操作，一位醫生一天可以治療的病患就需限制，況且，從事這項治療過程中，礙於光波的散射風險，醫生也要顧及一天吸收光波的安全量範圍，因此，醫院在從事這項治療都需要限制病人數量。

成果科技觀察此一問題，耗資研發「影像辨識系統」並取得美國、大陸、台灣的專利，有了此一影像辨識系統，操縱醫生只要坐在電腦螢幕前進行治療部位定位，再加上飛點式雷射導光系統的功能，可將紫外線準確地傳送到患部，達到無比精準與選擇性的療程，平均一天可以治療超過 100 位患者，每一年至少可以創造 100 萬至 170 萬人民幣的營收。

成果科技積極深耕中國大陸市場，由於該儀器對妊娠紋、橘皮組織也有很好治療效果，以中國大陸罹患人口比率統計，未來潛在商機高達 150 億元。為因應進軍國際需求，成果科技也積極尋找策略投資人，規畫進入資本市場，盼能藉由中國大陸龐大市場而發展成為國際性醫療大廠的願景。

(九) 台南生技綠能展 南科率團參加

2015/09/17

工商時報

記者陳惠珍報導

「2015 年台南國際生技綠能展」將於 9 月 18 日至 21 日，在南紡世貿展覽中心登場，此次南科管理局偕同南科生技產業聚落廠商參展，包括德英、濟陞、皇亮、台灣恩寧、基因等都共襄盛舉。

南科管理局表示，南科生技產業蓬勃發展，目前已有效核准 63 家生技廠商進駐，總投資額達 235.8 億元，在製藥、醫藥生技、食品生技、醫療器材及醫用檢測等領域都有傑出表現。

此外，近年來南科持續推動「南部生技醫療器材產業聚落發展計畫」，截至 104 年 8 月 31 日，已有效核准 41 家醫材廠商進駐，總投資金額達 83.4 億元。

生技醫療器材廠商之產品，亦陸續通過國內外相關認證及上市許可，其中 5 家南科廠商，成功開發人工牙根，並通過衛生署人工牙根查驗登記、21 家廠商通過 GMP（優良製造標準）認證，6 家廠商獲生技新藥產業發展條例資格審定，28 家廠商取得 TFDA（衛生福利部食品藥物管理署）認證許可，11 家產品上市許可通過 FDA（美國食品藥物管理局）認證許可，18 家廠商產品上市許可取得 CE（歐盟）認證許可。

(十) 泰州市委書記訪台 聚焦醫療商機

2015/09/17

聯合報

記者蔡敏姿報導

江蘇省泰州市委書記藍紹敏昨日表示，兩岸醫療可望結合大陸當前重點政策「互聯網+」，善用泰州中國醫藥城資源，推出線上醫療採購平台，引進台灣醫藥企業的高端技術產品，目前已搭建好平台，但尚未落實運作。

藍紹敏率團來台參加「大健康產業合作發展懇談會」，包括台玻公司董事長林伯豐、海基會董事長林中森、新黨主席郁慕明等醫療企業代表約一百八十人出席會議。藍紹敏指出，大陸醫療商機上看人民幣逾兆元，此行主要聚焦在兩岸線上醫療採購、遠程醫療、結合大數據等洽談合作。

藍紹敏已來訪十多次，相當熟悉台灣。此行聚焦在兩岸醫療交流，推動線上醫療採購、大數據醫療平台合作。他十三日抵台，十九日返回泰州，行程安排將到桃園、台中、高雄，並參訪緯創、可勝、聯成等，深化醫療電子產業交流。

藍紹敏指出，今年上半年，泰州與台灣簽訂十二個合作項目，總投資計畫引進廿一億美元，目前還有廿多個項目正在洽談中。緯創、可勝、統一、聯成等一批超過億美元的重大項目相繼投產。

泰州企業也融入台灣市場，目前有揚子江藥業、興達鋼簾、海陽化纖近八十家企業與台企建立關係。

藍紹敏說，泰州地處長江經濟帶重要節點城市。今年上半年，大陸經濟下滑壓力擴大，泰州市完成工業投資人民幣七百零九億元，成長百分之卅七點八，居全省首位。

林中森表示，曾到泰州參訪過中國醫藥城，對人工皮膚、幹細胞技術印象深刻，當地有最好的醫療器材研發；而台灣醫療環境進步，健保是全球最好的醫療福利，兩岸經驗交流，優勢互補，共創雙贏。

(十一) 邦特明年業績 拚增二成

2015/09/17

經濟日報

記者高行報導

血液透析材料廠邦特（4107）受惠擴產效益，第3、4季業績將逐季成長，隨明年產能持續拉升，帶動高毛利TPU（體內導管）出貨翻倍，法人預期，明年全年的業績有望衝出20%以上成長力道。

邦特旗下菲律賓新廠6月啟動出貨，帶動整體產提升30%至33%。菲廠產線以洗腎用血液迴路管和穿刺針為主，外銷享有一定比例菲國內銷額度，卡位菲國及其他東協市場。邦特股價昨收112.5元，上漲3.5元。

法人指出，除了受惠擴產效應，新台幣貶值促使邦特在第3季有匯損回沖，當季稅後純益有機會季增三成，且第4季營收將進一步增溫，今年每股稅後純益可達5元。

(十二) 宣家軍鴻海馬偕 擬生醫合作

2015/09/16

工商時報

記者杜蕙蓉報導

台達電入股環瑞醫掀起科技業跨足生技產業的風潮，聯電集團榮譽副董事長宣明智表示，這是必然的趨勢！他不排除與鴻海、馬偕醫院有合作的可能；而據宣昶有透露，生醫、文創可望是方向，至於細節和具體投資項目，「過陣子再說」！

宣明智說，他和鴻海董事長郭台銘與馬偕醫院淵源深厚，除了郭台銘和曾馨瑩二人的3個小孩都在馬偕醫院出生外，當年馬偕醫院要成立尿失禁協會時，他和郭董都出了一點力；後來宣捷幹細胞成立時，也是進駐馬偕淡水醫院的育成中心，一直到合組了上百人的研發團隊後才離開。

宣明智認為，台達電入股環瑞醫是必然的趨勢，未來科技和生技兩大產業將互相結盟，而台灣生技發展最大的困境是找「對」的題材。

從科技業到生技業，長期扮演兩岸紅頂商人角色的宣明智，近年透過旗下互貴興業做為兩岸搭橋平台，引薦國內成熟的保健品、美容保養品、醫材等品項，透過中國試點平台，無須先報關，進軍大陸銷售。宣明智認為，大陸有龐大的市場和資金做後盾，而台灣的醫療水平和人才也頗有口碑，兩岸要聯手進軍海外市場，國內生技產業應先結合醫療資源，因此，未來不排除和馬偕醫院有更密切合作。

至於是否會加入鴻海的力量？宣明智說，台灣的生技 Bio(生物醫學)+ICT(資通訊)終歸是會在一起的，任何的可能性都有。

宣明智之子宣昶有說，宣家軍進軍生技產業很多人到現在都還是半信半疑，但隨著宣捷在出生兒幹細胞儲存已在業界奪冠，並開始投入新藥開發下，足以證明他們的醫療帝國將逐步成形。而結合鴻海和馬偕三方的合作，也開始有在洽談中，初期先以生技和文創為主。

(十三) 宣明智、郭台銘同台 攜手深耕生技？

2015/09/16

中國時報

記者邱琮皓報導

聯電榮譽副董事長宣明智與鴻海董事長郭台銘昨再度同台，兩位科技人是否會在生技業攜手，宣明智沒有把話說死。宣明智強調，目前沒有具體項目，但是在生技上面有太多新的發展，不能排除任何事情。這也意味著科技業近一波合縱連橫風潮，正吹向生技業。

從半導體產業跨足生物科技，同時也是宣捷生技董事長的宣明智強調，目前從生醫、生技、醫療照護來看，整個大健康事業是一個未來重點，所以未來會有更多這類科技跨足生技的互動。

「產業一波一波，有些產業會續航很久，有些會冒起頭來。」宣明智舉例，像是醫療設備、基因檢測晶片、遠距照護等都需要半導體產業支持，「沒有半導體不行」，所以半導體產業不會變成夕陽產業。

宣明智指出，台灣業者要在未來的趨勢多努力，由於大陸是最鄰近、擴展最快的市場，本土生技產創新業者應在台灣快速實現、認證他的商品，「在台灣叫好，在大陸叫座」，對台灣生技業者在全世界地位會很有幫助。

另外，宣明智也是矽品獨立董事、審議委員會成員，談到日月光公開收購矽品股份案時認為，目前看到的還不是「所謂的購併」，而是產業界的兩個主要競爭者，其中一個要用很大的資金，去買另一個公司的股份，這樣在業界來說相當不尋常。

他也認為，無論是矽品董事會、經營高層、還是審議委員會，都認為日月光的動機不明，「看不清楚到底是購併案，還是純財務投資」。

半導體產業是否已經到了要透過購併，來面對紅色供應鏈的時候？宣明智認為，「購併是簡單的兩個字，對於兩個未達到經濟規模的公司，可能有些好處」，但對於已經是在經濟規模以上的公司，特別是業界的領先者，將來的發展應該要更注重技術提升、拉開與其他人的距離，「不認為廣義的購併是個潮流，但就商業角度來看，購併確實是可以考慮的模式」。

從矽品的角度來看，宣明智不認為日月光這樣子的購併，會帶來多大的綜效，反而會造成客戶擔心；至於矽品與鴻海的合作，因為是上下游的合作關係，對於矽品客戶、鴻海供應商而言，可以增加競爭力，互補的優勢相當明顯。市場傳出，矽品會與鴻海策略結盟，是由宣明智從中牽線，宣明智澄清，林文伯跟郭台銘雙方本來就很熟悉，他們接觸和討論都不需要透過他牽線、他也沒有在場。

(十四) 京鼎 跨智慧醫療設備

2015/09/16

工商時報

記者楊曉芳、涂志豪報導

鴻海集團半導體設備廠京鼎積極搶搭工業 4.0 列車，近兩年以先進自動化設備技術卡位智慧工廠商機，帶動自動化設備營收在今年成長近 1 倍，緊接著在近期推出一系列的醫療雲照護設備，並已在集團內全球各廠區完成布建，預料明年智慧醫療相關設備可望有顯著營運貢獻。

京鼎昨（15）日參加證交所業績發表說明會，業務資深副總黃啟智表示，京鼎強調垂直整合製造能力，所提供的科技服務商業模式有別於其他半導體設備廠商，因此也更能符合工業 4.0 時代所需要的智慧化設備提供，可以發展的產業別跨行跨界，避開單一產業的景氣循環影響。

以京鼎近 3 年的發展來看，去年至今年上半年是由半導體設備帶動公司營運成長，今年下半年開始即來自於與智慧工廠相關的自動化設備出貨增溫所帶動，至於未來，則看好因應工業 4.0 的智慧化的需求將會由智慧工廠及智慧醫療扮演兩大動能，因此預料長期來看，智慧醫療將會接棒成為京鼎長期發展新成長動能。

智慧醫療方面，京鼎可以提供醫療及健康照顧設備，進行醫療品質、系統、醫病互動、照護安心等設備服務，而且可以提供環安監控自動化設備進行雲端運算，包括提供處理即時化、資料雲端化等。

黃啟智表示，京鼎在醫療雲的布局目前已進入系統端導入階段，一方面在鴻海集團全球各個廠區內設立健康量測便利站，另方面與在台灣的教學級醫院提供醫療及健康照護設備，提供醫院內護理人員實際設備的使用與教學。其中已推出行動護理車，並配合醫療雲讓醫生開藥，隨時可提供病人符合其當下病症的藥方。

京鼎今年第 3 季將受惠於母集團關係企業群創將於今年年底前量產推出第六代低多晶矽(LTPS)面板的自動化設備裝機需求，第 3 季單季營收可望改寫歷史新高。財務長呂軍甫表示，第 4 季半導體設備相關需求降溫、自動化設備需求持續增溫，預料將可維持第 3 季的水準。

據瞭解，鴻海集團赴大陸貴州設立面板廠的相關自動化設備部分由京鼎所提供，隨著新廠自今年第 4 季開始進入裝機階段，京鼎也將受惠，亦也為明年的業績成長立下基礎。

(十五) 宣明智：台生技業要在陸市場叫座

2015/09/15

中央社

記者鍾榮峰報導

聯電(2303)榮譽副董事長、矽品(2325)獨立董事宣明智表示，半導體不是夕陽產業，台灣生技業者應在中國大陸市場「叫座」。

宣明智上午出席馬偕醫院第 18 任及第 19 任院長授職交接典禮。會後宣明智接受媒體採訪。

宣明智指出，產業一波波起伏，有些產業會續航很久，有些是新興產業會冒出頭，就他個人來看，不認為半導體是夕陽產業。

他認為，半導體產業會是許多產業「加持」的來源，例如基因檢測晶片、遠距照護、醫療檢查設備等，都需要半導體產業的支持。

對於台灣生技產業發展，宣明智認為，應該要在未來趨勢多做努力，中國大陸是我們能夠最快拓展的市場，希望台灣創新生技業者的產品，能夠在台灣加速認證並獲得市場青睞，在台灣「叫好」，進一步在中國大陸「叫座」，這將會是良性的循環。

(十六) 生醫、資通訊結盟 打造台灣金鑽

2015/09/15

工商時報

記者杜蕙蓉報導

聯電集團榮譽副董事長宣明智曾表示，當科技業大老和電子集團正式宣布投資生技業，就是生技產業要開始大鳴大放的時候了，因為這宣告電子業已慢慢看懂生技產業，願意投入資源。

已逐步展現能量的生技產業，隨著股價和新藥臨床進度都成為市場關注的題材，近年華碩施崇棠家族、溫世仁基金會、宏達電董事長王雪紅旗下的投資公司等，亦都陸續著墨新藥公司，以小投資試水溫。

另外，在精華光學、F-金可的獲利都可以從一個股本起跳時，也吸引大立光、華碩、台灣光罩、仲琦跨足隱形眼鏡產業。

而相較於電子業的保3、保4毛利，生技產業的高毛利和市場給予的高本益比，也是推波佳世達、明達醫學和施振榮旗下的智融投資商之器以影像醫學布局；原本以顯示器為主的鈺緯也專攻醫療用顯示器。

不過，最受矚目的還是台達電入股環瑞醫，這個結盟，不僅讓雙方原本是營運合作的戰略聯盟到股權的結合，雙方合作前進海外市場，突顯生技Bio（生物醫學）+ICT（資通訊）的趨勢，聯手打造機台灣下一顆金鑽。

健亞總經理陳正近年來一直力倡，國內生技業者應該要以打群架方式，結合資源前進海外市場；現在台達電挾著龐大的全球生產供應鏈資源挹注環瑞醫時，突顯了生醫業的打群架將加入科技業的新勢力，而科技業也將因生技業的創新和站上一個對的產業鏈上，有了契機。不管從那方面來看，台達電和環瑞醫的結盟，是多贏也是產業合作的先行指標。

(十七) 偉聯顯示器 接軌物聯網、醫療

2015/09/15

工商時報

記者王奕勛報導

安控產業行之有年許久，使用範圍從早期的防弊到興利到現在結合物聯網 IOT 與智能家居、醫療等。人們對安全的需求日益增強，社會公共安全也受到人們愈來愈多的關注。尤其是安防視頻監控系統，作為一種安全防範的有效手段，愈來愈受到各界的廣泛關注。

偉聯科技董事長俞允表示，在雲端應用時代下，網路通訊、物聯網等新興技術發展，能掌握顯示器多元發展的關鍵優勢即是差異化的解決方案，促使顯示器成為人與萬物溝通的重要橋梁。偉聯從早期貨櫃轉型到顯示器，已耕耘顯示器產業多年，其專業化的顯示器客製服務及尖端技術，提供客戶顯示器一站式整體整合方案，滿足客戶對產品長生命週期、高品質及快速上市的需求。

為迎接物聯網及生醫，偉聯透過與各領域的夥伴合作，延伸既有的智能核心技術與服務，同時與雲端系統資料整合應用充分結合。除顯示器之外將積極發展生醫事業部、醫療手機、以及可攜式醫療器材等，降低客戶導入顯示器於其應用的困難度，且協助客戶開創顯示器藍海商機。

此外，偉聯已正式導入北美第三大醫療經銷商 Benco Dental，進而帶動醫療器材的市場需求成長，以提升品牌產品市占率。

(十八) 台達電砸 9 億 取得環瑞醫 19% 股權

2015/09/15

經濟日報

記者詹惠珠報導

台達電昨（14）日宣布，將斥資 9.09 億元，取得環瑞醫投資控股 19.55% 股權。這是台達電首次在醫療器材的投資，未來可利用環瑞醫擁有的瑞士品牌，將台達電的零組件打入歐美醫療器材市場，布局生醫產業。

台達電這次是透過盤後交易方式，以每股 32.8 元取得環瑞醫 2,772 萬股，總交易金額 9.09 億元；以環瑞醫昨天收盤價 35.95 元計算，折價約 8.7%。台達電入股環瑞醫之後，正式跨足醫療器材領域，並成為環瑞醫最大單一法人股東，持股 19.55%。

台達電董事長海英俊表示，台達電持續發展本業之餘，同步投入開發新事業、新市場，生醫與醫療器材產業為其中之一。環瑞醫投是台達電多年的醫療電源客戶，雙方已建立良好合作基礎與默契，預計 2016 年前共同開發完成嬰幼兒用 X 光系統。

海英俊強調，透過這次投資，可將台達電研發、生產與製造等能力，結合環瑞醫投在品牌、通路、銷售的優勢，彼此共同合作，創造更高的發展機會與市場。

外資法人分析，過去歐美的醫療設備相關零組件大都使用歐美廠商產製，但台灣的技術層次已經成熟，在此次歐債風暴下，是台灣很好的發展機會。以台達電的技術，配合環瑞醫的品牌，可以在醫療設備領域走出一條不同的路，對台灣的產業升級也很有幫助。

環瑞醫已成功開發出全球首部經美國食品藥品管理局認證的「醫用低輻射安全規範數位型 X 光機」。

【記者簡威瑟／台北報導】台達電昨（14）日宣布增資，以及揮軍醫療器材市場，取得環瑞醫近二成股權。野村證券科技產業分析師李佳伶指出，台達電切入醫材著眼的是長線發展，短線對企業營收獲利難有貢獻。



台達電收購環瑞醫重點

項目	說明
收購總金額	9.09億元
持有股數	2,772萬股，約19.55%股權，成為環瑞醫最大單一股東
每股收購價格	35.95元，較環瑞醫14日收盤價折價約8.7%
效益	● 台達電首次投資醫療器材 ● 未來可利用環瑞醫擁有的瑞士品牌，將台達電的零組件打入歐美醫療器材市場，布局生醫產業

資料來源：台達電

詹惠珠 / 製表

(十九) 長照 開放營利事業經營

2015/09/15

經濟日報

記者何孟奎報導

談到要發展新產業，民進黨智庫執行長林全首點長期照護，因為它創造很多的就業、也解決社會問題和政府財政問題。新產業的意思是，林全說，開放營利機構經營照護產業，包括經營大型照護機構。

對於長照體系，國內還在爭論，一方主張長照是情感事業，不能「趕著」餵飯、洗身，要由非營利事業經營；一方主張由公司經營，還是可兼顧成本和效率。至今長照不營利論調仍占上風。

林全是把它區分成兩大塊，他表示，台灣現在長照需求有幾十萬人，會分為市場化和非市場化，政府的資源放在非市場化這邊，和非營利組織合作，投注在社區型照護；市場化的那一塊則開放營利事業經營。

林全說，現在要做長照保險是行不通的，一方面，「這是一種加稅」，都說要做社會保險，但事實上是採「稅收制」，健保收的是「健保稅」，所得高者繳得多，已是一種重分配。再加上長照稅，太重了人民接受嗎？

他解釋，長照產業體系還沒有「長」出來，馬上實施長保制，就只能給現金給付，讓家庭去聘外勞。

(二十) 9.24 億 台達電入股環瑞醫近兩成

2015/09/15

工商時報

記者杜蕙蓉報導

環瑞醫(4198)增添科技富爸爸！台達電斥資 9.24 億取得 19.87%股權，成為單一最大股東。環瑞醫董事長李祖德預期，此強強結合模式，將引爆科技業跨足生技業的風潮，開啟生技業打群架時代！

環瑞醫營運核心主體之一的 Swissray Medical AG，設立於 1988 年 9 月，初期以代工起家，1997 年發表全球首台獲美國 FDA 的數位 X 光機，高峰期數位 X 光機在歐美市場的市占率超過一成，但後遭逢歐美國金融海嘯成長受阻，2011 年被承業醫董事長李沛霖家族和結合創投界名人李祖德併購，並啟動改造。

2013 年環瑞醫再併下全球前三大骨質密度儀品牌廠 Norland，並拿下加拿大創新分子影像設備廠 Novadaq 的亞洲含日本在內的十國代理。

李祖德表示，雖然擁有全球品牌，但 Swissray 研發、生產遠在瑞士，也削弱了環瑞的競爭力，加入台達電的資源後，以台達電在歐洲、印度、巴西和蘇聯都有全球供應鏈，未來將大舉降低生產營運成本，結合 Swissray 的品牌、通路，此優勢的強強聯盟，將創造營運利基。

創投界認為，電子業在面臨紅色供應鏈威脅，整個產業結構也有崩盤的危機，隨著毛利率都落入保 3、保 4 下，轉進產業正進入大起飛的生技業將成為趨勢，台達電和環瑞醫的結合，將成為指標，並引爆聯盟風潮，甚至不排除有併購案發生。

台達電原本就是環瑞醫數位 X 光機的電源供應器廠商，雙方淵源深厚。為了引進台達電這位富爸爸，李祖德遊說包括承業醫李沛霖家族等大股東，大家按比例釋股，並同意以每股 32.8 元讓渡下，也讓台達電以 9.24 億取得 19.87%股權，成為單一最大股東，外界認為，台達電應該還會有更進一步的加碼持股動作。

除了引進台達電外，環瑞醫近日也網羅了跨國集團 Elekta 公司亞太區執行副總裁韋志聖為新任 CEO，法人圈認為，有富爸爸，還有經驗豐富的執行長，環瑞醫未來營運將可展翅高飛。

(二十一) 《電子零件》台達電取得環瑞醫 19.55%股權

2015/09/15

時報資訊

記者張漢綺報導

台達電子工業公司(2308)臨時董事會通過以 9.09 億元，取得環瑞醫投資控股(股)公司(以下簡稱環瑞醫投)19.55%股權，並決議辦理台達電成立以來首次現金增資案，此次現增案新股發行上限為 1 億 7066 萬股，預計可募得約 200 億元的資金，台達電發言人周志宏表示，此次現增的目的除改善財務結構外，亦是為未來長期投資或併購預做準備。

為降低 PC 產業成長趨緩衝擊，台達電除固守原有電源領域，近幾年亦積極朝 IA、通路、IoT(物聯網)等佈局，並以「併購」作為公司未來營運成長動能，繼去年 12 月斥資新台幣 170 億元購併挪威的電源廠—Eltek ASA，且於今年第 2 季正式完成購併，台達電在 9 月 14 日再宣布透過盤後鉅額交易方式，以每股 32.8 元，實際取得環瑞醫投已發行且流通在外之 2772 萬 2000 股的普通股，佔環瑞醫投總股數 19.55%，交易總金額為 9 億 928 萬 1600 元。

台達電表示，環瑞醫投成功開發出全球首部經美國 FDA 認證的「醫用低輻射安全規範數位型 X 光機」，將傳統類比轉化數位型的 X 光影像技術發展推向新的產業里程碑；瑞醫投專注於研發與醫療影像相關系列產品，擁有 X 光機系統軟體介面之研發技術、完整之數位 X 光機產品線，以「Swissray」品牌行銷全球，並藉由品牌優勢快速取得中國 CFDA 證照，積極布局亞太與全球新興市場，建立多產品、多通路之營運模式。

台達董事長海英俊表示，除了持續有機成長外，台達亦同步投入開發新市場，生醫與醫療器材產業為其中之一，環瑞醫投為台達多年醫療電源客戶，雙方已建立良好合作基礎與默契，預計 2016 年前共同開發完成嬰幼兒用的 X 光系統，透過此次投資，可將台達在研發、生產與製造等能力，結合環瑞醫投在品牌、通路、銷售的優勢，彼此合作，創造全球更高的發展機會與市場。

除通過投資案，台達電董事會亦決議辦理台達成立以來首次現金增資，新股發行上限為 1 億 7066 萬股，預計約可募資達 200 億元資金，募得的資金將用於改善財務結構，以及公司長期投資及併購資金需求。

(二十二) BTC 政策利多 生醫股奮起

2015/09/14

工商時報

記者杜蕙蓉報導

行政院生技產業策略諮議委員會議（BTC）大放利多，將加速新藥、新醫材的審批，且給予創新藥優渥健保價，而學名藥和原廠藥的價差也可望和緩中，帶動類股重回多頭懷抱，智擎（4162）、中裕（4147）、順藥（6535）、晟德（4123）和南光（1752）等有機會領軍。

利多不斷的醫類股，最近才因「基亞條款」鬆綁利多暖身，而後又有 BTC 政策加持，閣揆毛治國喊出生物經濟產業 2020 年產值拚 3 兆元，製藥 5 年內產值達 1,000 億元，醫材產值目標 2,400 億元，且在 2025 年將扶持 3 家年營收達 300 億元的標竿藥廠，激勵類股股價有逐步活絡現象。

法人認為，新藥最適合做為生技轉型火車頭，BTC 委員建議，應建立新藥及新醫材審評制度的綠色通道，以台灣為第一上市的創新藥品健保核價給予較優渥價格，而適用生技新藥條例的高風險醫療器材放寬至需要臨床試驗的醫材下，也將讓新藥和創新醫材公司成為大贏家。

其中，已申請藥證的智擎、完成三期解盲且將在近期申請藥證的順天，是最大受惠股；而完成歐盟三期收案的藥華，進行三期小臨床的中裕和明年 3 月前解盲的浩鼎，都有機會因新藥加速審批受益。

醫材股中，益安腹腔鏡影像清晰器材（LAP-A01）、腹腔鏡手術縫合器材（LAP-C01），將力拚第 4 季向美國 FDA 510（K）醫材上市申請，並啟動洽談授權或共同合作開發等策略聯盟機會；而環瑞醫主打 Swissray 品牌的數位 X 光機也開始在海外上市，目前正積極投入兒童數位 X 光機的開發。

另外，已申請健保價的太景，受惠 BTC 委員加持，太捷信可望取得較高的價格，做為進軍大陸和未來海外上市的參考價。

學名藥股中，儘管不是 BTC 的重頭戲，但在國外專家力挺下，政府已考慮採取價量協議機制，亦即在一定採購額度數量內，核給較高藥價，如此將對利基型的南光有利。

至於要扶持 300 億元的標竿藥廠，目前以晟德和安成藥最具指標。安成主打的台灣品牌藥，今年已開始進軍美國市場，明年爆發力可期。

晟德則因併購澳優乳業挹注，在 8 月營收已突破 10 億大關，明年將成為首家業績破百億元的藥廠外，也有機會在 2020 年就站上 300 億元。

(二十三) 鈺緯三喜臨門 Q3 獲利喊衝

2015/09/13

經濟日報

記者高行報導

醫療顯示器龍頭鈺緯力爭新客戶有成，旗下產品持續滲透至手術房等高階領域，加上轉投資富動科技陸續接獲國際大型標案，法人預估，下半年有望延續上半年稅後純益年增逾三成的成長勢頭，第3季每股稅後純益（EPS）上看1.8元，續創單季歷史新高，全年EPS也將大幅優於去年水準。

鈺緯近年積極擴大醫療顯示器產品陣容，憑藉軟硬體結合的獨家優勢，搶進內視鏡用、手術用、診斷用及複合式手術房等高端醫療市場，主力客戶遍及美洲、歐洲及日本等知名品牌，旗下自主開發的加護病房臨床監測用顯示器，躍居全球龍頭品牌獨家供應商，核磁共振病房用顯示器則是全球唯二供應商之一。

鈺緯董事長陳國森指出，上半年引進數家品牌廠加入客戶陣容，其中一家為美國龍頭級客戶，下半年目標則是新增七家客戶，特別是計畫併購美國某重量級通路商，引領公司朝品牌及通路商邁進，為衝刺毛利率大添柴火。

鈺緯年初正式併購電子教具商富動科技，在醫材本業外增添文創獲利引擎，富動上半年歷經營運調整後，下半年展現成長力道，陸續拿下北非、南韓及比利時等國大型標案，7月後啟動出貨，預期9月起營收將站上3,000萬元，較8月成長逾二成。

相較過去客戶集中歐洲，富動現階段採取分散市場策略，鎖定全球成熟國家和新興市場機會，後續將鎖定北非、法國等地大型標案，並同步擴大市場應用，搶進工業控制領域。

鈺緯上半年由於加計富動科技營收，加上本業高階醫療顯示器持續出量，前六月營收6.56億元，年增55%；稅後純益6,003.6萬元，年增30.5%；EPS1.84元，超越去年同期的1.5元。

7、8月營收分別為1.36億元及1.15億元，年增47.92%及55.15%，持續保持高成長軌道。

法人表示，鈺緯第3季隨產品滲透率持續提高，出貨進一步放量，高階產品比重增加也有助毛利率增溫，加上富動科技營運轉佳助威，新台幣貶值趨勢帶來

匯兌收益預期，該季合併營收有望達 3.6 億元的新高水準，EPS 上看 1.8 元，同步挑戰歷史新高。

(二十四) 投入醫療電子領域 台灣宜有全新思維

2015/09/13

CTimes 零組件

記者姚嘉洋報導

談到醫療影像領域，一般人所想到的，不外乎是X光、電腦斷層、MRI（核磁共振）與PET（正子掃描）等，而台灣在資通訊產業深耕已久，而消費性電子市場的競爭又過於激烈，所以有不少業者對於醫療電子擁有相當高的興趣。

醫療電子進入門檻極高 台灣需有全新思維

國家實驗研究院儀科中心光機電系統組研究員張漢釗博士不諱言，從全球市場來看，要切入醫療影像這樣的市場，對於台灣業者必須面臨極高的競爭門檻在，所以要跟傳統的西門子或是奇異大廠競爭，並取得一席之地，機率雖有，但微乎其微。主要的原因在於，傳統的醫療設備大廠，為了防堵競爭對手進入市場都會不斷開發專利以形成極高的進入障礙。再者，對於醫生來說，傳統的醫療設備的使用早已行之有年，要說服並採購，除非要通過臨床實驗，並提供為數不少的論文來證明產品本身擁有相當高的可靠度，才有可能辦到。

不光如此，醫療器材的市場有別於其他應用，各國在認證機制上，是處於高度變動的狀況，在歐美市場，即便產品通過認證，在產品上市後仍會面臨不定時抽測的問題，而政府機關亦會每年針對不同的醫療器材進行驗證機制的修正，所以張漢釗博士坦言，若要投入醫療器材市場，台灣業者就必須作好心理準備，像是，臨床實驗、醫生們的背書、政府認證機制的適應與長時間的資金與人力的投入等，這都是要同時面對的課題。

而台灣絕大部份的業者都非常在意成本問題，喜歡用低成本的產品來獲得高額利潤，再加上數量龐大，就能獲得可觀的獲利。但這種思維，極為容易陷入價格戰的窘境，所以想法不變，想要在市場中突圍，還是相當困難。但張漢釗博士認為，若從材料端或是環境營造等面向切入，也許能開創出另一番新局面。舉例來說，光是醫療用的智慧手環，光是在錶帶所需要的材料，就必須符合醫療等級專用的規範，台灣的石化業者如台塑或是中石化願意投入這類材料的開發與研究，對台灣的幫助就很大。

另一個例子則是工業電腦龍頭研華，過去該公司在醫療電子領域的表現的確有目共睹。在軟硬體整合的能力上，也確實滿足了醫療市場的需求，張漢釗博士建議，若研華電腦能在商業設計或是環境營造等面向，再多所著墨，在表現上或許有機會再更上一層樓。

專注利基應用 台灣可開拓藍海市場

至於台灣的資通訊產業是否能夠進入醫療電子領域，張漢釗博士進一步談到，若以醫療影像領域而言，其實還是過於廣泛，硬要說台灣業者不適合進入並非是恰當的說法。他指出，就醫療器材上有所謂的分類分級制度，即便是醫療影像亦適用於此一制度，若是以第三類來看，就該類的市場特來說，投入成本過高，加上台灣大多又是中小企業為主，資金難以為繼，除非有大型集團型的企業願意投入，否則難度極高。國家實驗研究院雖然在醫療影像領域累積了不少技術實力，但大多僅是與醫療院所進行學術研究之用，尤其是如 MRI 或是電腦斷層等市場，亦沒有打算協助台灣業者投入。

呼應張漢釗博士的看法，ADI（亞德諾半導體）亞太區醫療行業市場經理王勝觀察，中小企業要切入醫療電子市場，可能還是會以低成本的方式，但是既有的大公司就會採用更為先進的技術來保持甚至是拉開領先距離，重點還是端看市場應用為何。此外，像是 X 光檢測設備，已在醫療影像市場存在許久，仍未見被其他技術所淘汰，目前現在的數位 X 光機所需要的面板，對於像素的精細度要求極高，以便於病患的資料採集，台灣已有業者能夠滿足此一市場的需求，ADI 的確也有與台灣的面板業者就數位 X 光機進行合作，

但是換個角度來看，正因為台灣業者愛好量大利潤高的應用市場，所以過去像是耳溫槍這類的產品，就有許多業者投入，近期我們所知道的隱形眼鏡亦是其中之一。而 LED 照明若能應用在醫療市場，亦是台灣業者極有發展的空間的處女地。張漢釗博士以他個人目前所投入的研究為例，像是血氧飽和度的計算，就可以使用紅光與紅外光的 LED 進行感測。另外一個研究計畫，則是智慧型鼻胃鏡系統，同樣也是需要 LED 燈為內視鏡影像感測器與控制鏡頭提供照明之用。換言之，只要提供適當的波長，此一研究就能順利進行，甚至有機會投入市場導入量產，這類應用市場同樣擁有相當高的利潤，就看台灣業者是否願意投入。

高度整合之外 醫療電子亦有其他要求

然而，醫療電子市場這幾年來的發展，的確也是朝向高度整合與微型化的邁進，這一點不論是半導體亦或是研究單位都是相同的論調。

王勝談到，就半導體元件供應商的角度來看，高度整合可以有許多意涵，像是市場上就有 PET 與電腦斷層掃描的整合，這類設備在市場上並不是不存在，也不算是新的概念產品，但對於病人來說，是否有需要付出較高的費用，來同時動用到兩種不同類別的檢查功能？這是有待商榷的，當然，這類設備的市場的確存在，只是相對的就不是那麼大。王勝進一步指出，就醫療影像技術來看，不論是何種技術，像是性能或是影像品質都在不斷向上提升，但對於系統成本與面積不應同時增加，除此之外，晶片本身的功耗與抗雜訊能力等表現也必須要有一定的水準才可以。

撇開諸多法規上的要求與限制，

歐美各國在市場上的抽測亦是台灣業者需要面對的課題。

另一方面，除了系統微縮與整合之外，

抗干擾能力與高速訊號的傳輸，也是醫療電子的重要關鍵。

王勝表示，就感測前端的通道數量增加，這意味著類比前端晶片的通道數量與傳輸速度也必須有所提升，就 ADI 的作法，在盡可能不更動接腳定義的情況下，盡可能提供高度兼容的晶片讓客戶在不更動設計之餘，完成系統設計。但畢竟資料傳輸與系統面積等條件還是有其限制，ADI 在資料傳輸介面就會改採更為高速介面來加以因應，像是 JESD204B 即是一例，類比前端晶片將資料預先處理過後，再交由高階的 FPGA（可編程邏輯閘陣列）進行高速運算。但王勝也強調，半導體供應商對於醫療電子的設計，其實僅是提供更高性價比的解決方案而已，對於整體系統來說並沒有扮演相當重要的角色，反倒是如演算法或是業者本身的核心技術，才是在該市場勝出的關鍵。

結論

醫療電子乃至於醫療影像應用的討論在台灣的確有一段時間，能確定的是，在部份應用領域，由於高度成熟加上諸多政府法規等因素，使得台灣業者不易使力切入，但相對的，若能更加深入了解自身優勢在哪，並一步一腳印來因應市場

法規要求，切入醫療電子市場也並非難如登天。台灣業者還是要重新調整思維，以免在該市場鎩羽而歸。